

Nógrádi Gábor

GAZDAG AKARSZ LENNI TE IS ?



Bánj a pénzzel okosan!

Cakó Ferenc rajzaival

Nógrádi Gábor

GAZDAG AKARSZ LENNI TE IS ?

Barátsággal

Nógrádi Gábor



Bánj a pénzzel okosan!

Cakó Ferenc rajzaival

PRESSKONTAKT  Budapest, 2003

Lektorok:
 (elolvasták és tanácsot adtak)
 DEMJÁN SÁNDOR üzletember
 PETSCHNIG MÁRIA ZITA közgazdász



Rajzok © Cakó Ferenc, 2003
 Szöveg © Nógrádi Gábor, 2003

www.nogradi.hu
 Presskontakt Bt. 1410 Budapest, Pf. 131
 presskontakt@axelero.hu
 Felelős kiadó a Presskontakt Bt. ügyvezetője
 ISBN 963 9503 02 9
 Műszaki szerkesztő: Buda Márta
 Megjelent 3,5 (A/5) terjedelemben
 Alföldi Nyomda Rt. (8224)
 Felelős vezető: György Géza vezérigazgató

Tartalom

Miért kell a pénz?	4
Honnan lesz pénzed?	7
Csináljunk pénzt!	9
Ne csak keresd a pénzt, találd is meg!	13
Boldogítsd a szomszédokat!	16
Legyél vállalkozó!	18
MIT akarsz csinálni?	19



KIKNEK akarsz eladni vagy dolgozni?	20
KIVEL akarsz közösen vállalkozni?	22
MIBŐL akarsz beindítani a vállalkozásodat?	23
HOL és MIKOR akarsz a termékeidet eladni vagy a szolgáltatást elkezdni?	26
Tudnak-e a vállalkozásodról?	28
A vállalkozás: verseny	30

A gazdagság nagy titka	33
Költségvetés – pénzaratás	36
Készítsünk költségvetést!	37
Hová tegyem a megtakarított pénzemet?	40
Vásárlás pénz nélkül	41
Fizetés pénz és kártya nélkül	44



Mi az, hogy piac?	45
Játsszunk piacot!	46
Milliárdok munka nélkül?	49
Megfejtések	51
Mit jelent?	54



Miért kell a pénz?

Mit gondolsz, mennyi pénzre van szükséged, hogy elérd a céljaidat, megvalósítsd a vágyaidat?



Semmi gond! Bármekkora összegről álmodsz, a tiéd lehet!... De várjunk csak! Miért is kell neked ez a pénz?

Oda akarsz adni valakinek?

Vagy mutogatni akarsz, hogy gazdag vagy?



Esetleg vásárolni akarsz valamit?
No, jó, de mit?



JÁTÉK

Mit vásárolnék

Engedd el a fantáziádat, és írd fel egymás alá ceruzával a tíz legfontosabb dolgot, amit mindenképpen megvennél, ha elég pénzed volna! Minden kívánságod mellé jegyezd fel, körülbelül mennyibe kerül, és a végén add össze a számokat! (Ha nem tudod az árakat, kérdezd meg egy felnőttől.)

	Mire költeném a pénzemet, ha volna?	Mennyibe kerül?
1		
2		
3		
4		
5		
6		
7		
8		
9		
10		
		Összesen



Gondolom, kívánságaid végeredménye szép, nagy összeg. Kapaszkodj meg!
Még ennél is sokkal több pénzed lehet felnőtt korodban, ha nem csak elolvasod ezt a könyvet, hanem meg is érted. Sőt, még a felnőttkorodig sem kell várnod, hogy a zsebpénzed valamivel több legyen. Ebből a könyvből megtudhatod, hogyan juthatsz pénzhez most!



HOPPA!
Minden álmunk valóra válhat,
ha van bátorságunk
a nyomukba eredni.



A leggazdagabb ember

A kis elálló fülű amerikai Billy fiú talán nem volt túl jó gyerek, de már tízévesen is tudta, hogy mi az a pénz, és hogyan lehet hozzájutni. Ma ő a világ leggazdagabb embere. Bill Gates-nek hívják, és ha számítógépet használ, vagy internetezel, akkor az ő zsebébe potyognak a fillérek. (Vagyis a centek, mert a dollár meg az euró fillérje a cent.)



A pénzt százféléképpen nevezzük, becézzük, csúfoljuk, gúnyoljuk, de most csak negyven nevet sorolunk fel, a legismertebbeket.

Bagó, bankó, bigyó, bugyesz, bélás, dohány, dudva, dugesz, dugipénz, dara, fitying, froncsi, gersli, garas, gázsi, guba, kavics, korpa, kiló, lé, lóvé, lovetta, lepedő, mani, mag, pelyva, perka, peták, pengő, pénz, rizsa, ruppó, rongy, steks, suska, szajré, vas, zsozsó, zsuga, zseton.
(Ha még ismeresz néhány becenevet, küldd el a gnogradi@axelero.hu e-mail címre és javaslataid a neveddel együtt felkerülnek a www.nogradi.hu *Bánj a pénzzel okosan!* című oldalára. Ott mindenki elolvashatja.)



Honnan lesz pénzed?



A legtöbb ember azért kap pénzt, mert dolgozik, azaz valami hasznosat csinál önmaga és a többiek számára. Például házat épít, gyógyszert készít, tanít, országot irányít, utcát seper, zenél, kamiont vezet, gyógyít vagy tolvajokat üldöz. Egyébként a tanulás is munka. Méghozzá az egyik legnehezebb! Nem tudtad? Bizony! Azt kérdezed, hogy akkor miért nem fizetnek neked érte? Kapaszkodj meg! Fizetnek. A szüleid „fizetnek” neked azzal, hogy lehetőségeik szerint ellátnak mindennel, amire szükséged van: enniivalóval, ruhával, könyvvel, játékkal stb. Vagy te inkább pénzben szeretnéd megkapni a „fizetésedet”?



Szerinted mitől függ, hogy egy ember mennyi pénzt kap a munkájáért? Az életkorától? A munkájától? A főnökétől? A szerencséjétől? Szerintem az ember fizetése elsősorban attól függ, hogy:

MIT csinál, MIT dolgozik.

Egy étteremben például a tányérmosogatonál többet keres a pincér, a pincérnél többet keres a főszakács, akinél többet keres az étteremvezető. A legtöbbet azonban az étterem tulajdonosa keresi, aki munkaadóként fizeti a többieket. (Irigyled? Te is tulajdonos akarsz lenni? Legyél, de tudnod kell, hogy ő kockáztatja a legtöbbet. Ha nincs elég vendég, az alkalmazottak megkapják a fizetésüket, míg a tulajdonos sok pénzt veszít. Gyakran mindent elveszít. Még az autóját meg az éttermét is el kell adnia, hogy az adósságait kifizesse. Hoppá! Még most is irigyled? Vagy te ügyesebb tulajdonos lennél? Akkor hajrá!)

Ki mennyit keres?

mosogató	2003-ban
takarítónő	50-70 000 FT
pincér	60-80 000 FT
főszakács	100-150 000 FT
étteremvezető	150-200 000 FT
tulajdonos	200-250 000 FT
	400-800 000 FT



A fizetés attól is függ:

HOL dolgozunk.

Minden alkalmazott: mosogató, pincér, főszakács, étteremvezető többet keres, ha az étterem egy híres szállodában van a fővárosban, és nem Köcsögeháton, a faluvégén.



Persze attól is függ a fizetés, hogy az ember:

HOGYAN dolgozik.

Az ügyes, gyors, udvarias és mosolygó pincér többet keres, mint a lusta, mogorva és udvariatlan. Persze más okai is lehetnek, hogy kinek mennyi kerül a zsebébe. Például az, hogy milyen iskolákat végzett, mióta dolgozik, hol alkalmazták régebben, mennyi tapasztalata van, hány nyelven beszél stb.

De a fizetésünk nagysága függ a magatartásunktól is.



Hiába vagyunk nagyon jó gépkocsivezetők, orvosok, sportedzők, kereskedők vagy televíziós operatőrök, ha mogorván viselkedünk, csúnyán beszélünk, vagy kiabálunk a munkatársainkkal.

HOPPA!

Az a jó, ha az ember nemcsak azért dolgozik, mert pénzt kap, hanem, mert szereti, amivel foglalkozik. Olyan szakmát keress, amit boldogan csinálnál, s csináld úgy, hogy másoknak is hasznos legyen, majd igyekezz felnőtként megélni belőle!



Csináljunk pénzt!



– Valamikor sok-sok ezer évvel ezelőtt még nem volt pénz – meséltem egyszer a kisebbik fiamnak a Magyar Nagylexikont lapozgatva.
– Igen? – pislogott rám Bence. – És akkor miből vettek a gyerekek rágógumit?
– Semmiből – mondtam az én okos, ötéves kisfiamnak. – Nem vettek, mert akkor még rágógumi se volt. Már éppen folytatni akartam a pénz kialakulásának izgalmas történetét a Nagylexikonból, amikor Bence közbevágott: – Nem értem. Nem lehetett rágógumit kapni a boltban?
– Nem, Bence – mondtam nyugodtan, mert nagyon nyugodt apa voltam mindig. – Nem lehetett kapni a boltban, mert még bolt sem volt.
– Nem volt? – nézett rám Bence, és gyanúsán csillogott a szeme. Valahogy úgy csillogott, mint amikor az ember visszatartja a nevetését. – Ha nem volt bolt, honnan szereztek a gyerekek rágógumit?
A kisfiamnak annak idején nem tudtam elmesélni, hogyan keletkezett a pénz, mert kirohant a szobából, amikor a Magyar Nagylexikonnal teljesen nyugodtan megcéloztam, de neked most elmondom, ha nem kérdezel közbe.

Mit csinálnál egy lakatlan szigeten, ha hajótörést szenvednél, és csak te menekülnél meg egy láda pénzzel?

Nehogy azt mondd, hogy bemennél az első boltba megvenni a szükséges dolgokat,



mert kitépem azt a nyolc szál hajamat, ami Bence felnevelése után megmaradt. Nyilván megpróbálnál mindent magad elkészíteni: kunyhót, bútort, ruhát, fegyvert, ételt. (Ha a téma érdekel, olvasd el Defoe: *Robinson Crusoe* című regényét, amely egy hajótörőről szól!)



Ha mindent magad csinálnál meg, önellátó (önmagadat mindennel ellátó) lennél ugyanúgy, mint az emberek voltak a pénz feltalálása előtt. Maguk csinálták meg a kunyhójukat, maguk gyűjtötték, illetve természetették minden élelmüket, készítették a szerszámukat és a fegyverüket, de még a betegségeiket is maguk gyógyították, hiszen még nem volt orvos. A lakatlan szigeti sztorit folytatva, mit gondolsz, mi történne, ha néhány hónappal később barátságos kannibálok érkeznének a szigetre csónakon, akik kivételesen nem akarnának megenni, és melegebb állatbőrreik meg erősebb fegyvereik volnának, mint neked, de nem ismernék a pénzt? Remélem, ugyanazt tennéd, amit őseink: megpróbálnál csereberélni. Megpróbálnád megtudni, mi az, ami a te holmijaid közül tetszik a vadembereknek. Megmutatnád a korcsolyádat, a kávéfőzőt, a CD-lejátszót, a fényképezőgépet, amiket az elsüllyedt hajóról partra vetett a víz. S ha bennszülött haverjaidnak valami megtetszene, azt elcserélnéd fegyverre vagy állatbőrre. Szerintem ezt a cserekereskedelmet te már jól ismered az iskolából, ahol csokiért szendvicset, számítógépes játékprogramért zenei CD-t, dedikált sztárfotóért pedig mindent meg lehet kapni.



A pénzt talán egy föníciai pék találta fel. Pék barátunk már nagyon unta, hogy ha a felesége elküldte almáért, répáért, kendőért, fülbevalóért meg tűzifáért, akkor egy zsák cipőt kellett magával cipelnie a hátán azokért a dolgokért cserébe, amelyeket az asszony felvéselt neki a kőcédulára. Ráadásul a föníciai kereskedők között egyre többen voltak, akiknek nem kellett pékünk cipója, inkább valami más szerettek volna kapni az árujukért: ékszer, gyógyszert, képet, széket. Úgyhogy barátunk az egyik bevásárlás előtt dühében a földhöz vágta a zsákját, és feltalálta a pénzt. Hogy mit kapott feleségétől a fakanállal, amikor az asszony arany ékszereiből az első pénzermét kikalapálta, azt nem részletezem, mert 12 éven aluliak csak szülői felügyelettel olvashatják, de aztán kiderült, hogy pékünknek volt igaza. Az emberek az aranypénzért odaadták az áruikat, majd a kapott pénzzel azt vásárolták, amire szükségük volt. Attól kezdve a vásárláshoz nem kellett tele zsákot cipelnie senkinek.



Sokféle országban sokféle pénz volt és van: márka, líra, korona, font, dollár, frank, drachma, peseta, jen és még százféle másik. 2002. január 1-től azonban az Európai Unió tizenkét országában bevezették a közös pénzt, az eurót. Néhány év múlva (talán 2008-ban) Magyarországon is megszűnik a forint és helyette nálunk is euróval fogunk fizetni. A pénz sok ezer éves történetéről és az euró fontosságáról én most nem mesélek neked, mert az egy másik könyvben olvasható, amit nem én írtam. (Címe: *A pénz*. Keresd a könyvtárakban vagy a könyvesboltokban! MI MICSODA sorozat, Tessloff-Babilon Könyvkiadó). Annyit azonban megmondhatok, hogy először volt a fémpénz, aztán a papírpénz. Vagy ezt tudtad?

És azt is tudod, hány évet kell börtönben ülnie a hamis pénz készítőjének?

Két évet. Vagy még többet.

Úgyhogy nincs sok esze annak, aki pénzhamisításra adja a fejét.

A világ egyik legbonyolultabb munkája, és a mai pénzvizsgáló műszerek mellett biztos a lebukás. Miután ezt ilyen jól elmagyaráztam, azt javaslom, csináljunk pénzt!



JÁTÉKI Csereberéljünk!

Vajon melyik termékért mit lehetne adni, ha ma is cserekereskedelem volna? Kösd össze a hasonló értékű tárgyakat, ha tudod!

- kerékpár
- szuper számítógép
- Túró Rudi
- kempingsátor
- görkorcsolya
- hifitorony
- golyóstoll
- futball-labda
- zsemle

- léggömb
- videomagnó
- gumicsónak
- egy hét Londonban
- Barbie baba
- rágógumi
- tábla csoki
- magnós, CD-s rádió
- videojáték

HOPPA!

A világon minden tárgynak van valamilyen értéke valaki számára. Ami neked felesleges (megunt könyv, kazetta, játék), az más számára fontos lehet. És fordítva!



Kérj kölcsön egy ezerforintost a szüleidtől! Tedd magad elé a pénzt úgy, hogy felül Mátyás király képe legyen. Nézd meg alaposan, mi van rajta, aztán vágj ki egy ugyanolyan nagyságú üres papírdarabot! Próbáld készíteni családi használatra egy hasonló bankjegyet (így hívják a papírpénzt)! A pénz neve ne forint vagy euró legyen, hanem a te családneved! Tehát, ha Tarhonya Tímeának vagy Dezsőnek hívnak, akkor most egy 1000 tarhonyást készítnék. Először is ki kell választanod a legtöbb hatalommal rendelkező családtagot, akinek a portréja Mátyás király képének a helyére kerül. (Ha lehet, ez a valaki ne a kutya vagy a macska legyen!) Miután lerajzolod, vagy egy fotóból kivágva beragasztod a kiválasztott családtag arcképét, írd fel a megfelelő helyre, hogy 1000 TARHONYA. (Vagy 1000 KOVÁTS, 1000 SZABÓ, KISS vagy NAGY – te ismered a családnevedet...) A Magyar Nemzeti Bank helyére írhatod, hogy Magyar Tarhonya Bank, alulra pedig a dátumot. A bankjegy hátoldalára a visegrádi Hercules kút helyett bármit rajzolhatsz, ami a családokra jellemző: házat, autót, nagymamát, macskát, születésnap tortát vagy a televíziót. Végül az aláírások helyén te írd alá, hiszen ezt a pénzt te készíted, te felelsz érte.



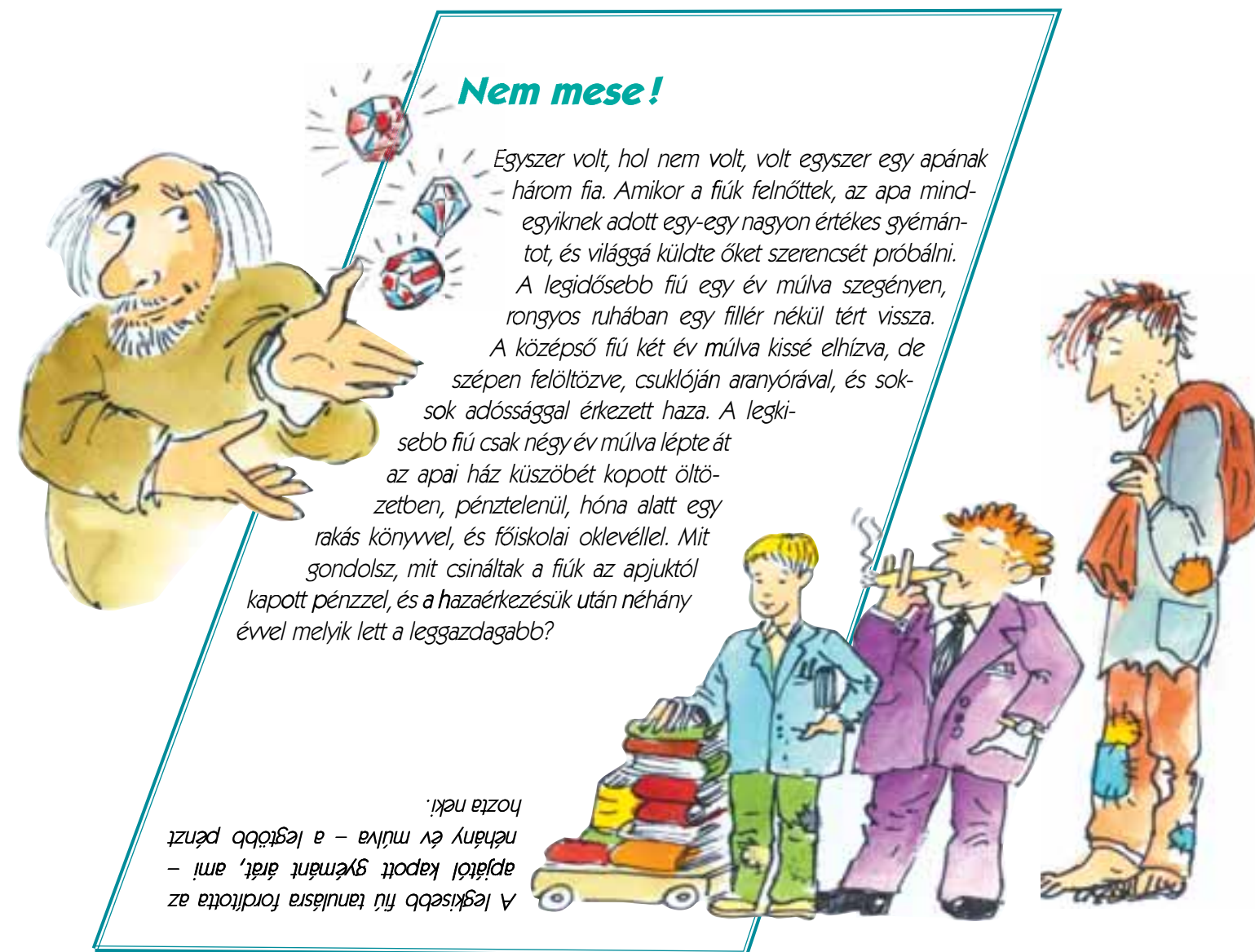
Amint láthatod, még sokféle jel, felirat van az ezerforintos két oldalán, amely különleges papírból és mintázattal készült, hogy ne lehessen hamisítani. Ha a fény felé fordítod a bankjegyet, még érdekesebb dolgokat láthatsz. Például Mátyás király arcképét még egyszer az üresnek látszó helyen, aztán a biztonsági szálát az egyes szám mellett és a Magyarországot jelző H betűt a sarokban.

Neked azonban nem kell mindent átmásolni, csak a fontosabb szövegeket. Mindenesetre, ha elkészültél a családi pénzzel, a valódi ezerforintos helyett nehogy azt add vissza a szüleidnek, mert lehet, hogy nem fogják elfogadni... Inkább tedd el! Ebből a családi bankjegyből ez lesz az egyetlen példány a világon.



Ne csak keresd a pénzt, találd is meg!

Van pénzed? Mennyi? Kaptad a szüleidtől, a rokonaidtól, vagy munkával kerested? Esetleg eladtál valamit az osztálytársaidnak? Rögtön elköltöd, amit kapsz, vagy összegyűjtöd? S ha elköltöd, mit szoktál venni: csokit, hamburgert vagy könyvet? Ha hallanám, mit válaszolsz a kérdésekre, tudnám, hogyan gondolkozol a pénzről. Merthogy az nem mindegy!



Nem mese!

Egyszer volt, hol nem volt, volt egyszer egy apának három fia. Amikor a fiúk felnőttek, az apa mind-egyiknek adott egy-egy nagyon értékes gyémántot, és világgá küldte őket szerencsét próbálni. A legidősebb fiú egy év múlva szegényen, rongyos ruhában egy fillér nélkül tért vissza. A középső fiú két év múlva kissé elhízva, de szépen felöltözve, csuklóján aranyórával, és sok-sok adóssággal érkezett haza. A legkisebb fiú csak négy év múlva lépte át az apai ház küszöbét kopott öltözetben, pénztelenül, hóna alatt egy rakás könyvvel, és főiskolai oklevéllel. Mit gondolsz, mit csináltak a fiúk az apjuktól kapott pénzzel, és a hazaérkezésük után néhány évvel melyik lett a leggazdagabb?

A legkisebb fiú tanulásra fordította az apjától kapott gyémánt árát, ami – néhány év múlva – a legtöbb pénzt hozta neki.

A legtöbb gyereknek általában annyi pénze van, amennyit a szüleitől, rokonaitól kap zsebpénzként, jutalomként vagy ajándékba. A pénzért néha csinálni is kell valamit. Ha mást nem, rendet kell tartani a holmijaid között, és persze tanulni, hiszen most egy ideig ez a foglalkozásod, ez a munkád, amint azt már említettem. Vannak azonban olyan lányok és fiúk is (nem is kevesen!), akik nem kapnak zsebpénzt vagy amit kapnak, az nekik nem elég. Közöttük biztosan akadnak néhányan, akik megpróbálnak egy kis pluszpénzt keresni.

Miért ne lennél köztük te is? Vagy neked nincs szükséged több pénzre? Nem azt ajánlom, hogy a szüleiddel akard megfizettetni, ha például elteszed az ágyneműt, vagy megterited az asztalt, elmosogatsz, rendet csinálsz a szobában, porszívózol, elmegy a boltba, kitakarítod az akváriumodat, vagy kiviszed a szemetet, mert ha ilyesmiért pénzt kérsz, rosszul is járhat.



Elképzelted, hogy bizonyos nehezebb feladatok elvégzéséért esetleg otthon is kapsz némi pluszpénzt. Olyan munkákért, amelyeket a szüleid, ha éppen nincs idejük, idegenekkel szoktak elvégeztetni, és fizetnek érte. Ilyen feladat lehet a nagytakarítás, a fűnyírás, az autó lemosása, a vasalás vagy a kapu, a kerítés befestése, esetleg a padlás, a pince lovtalanítása.



A szüleidnek kell eldönteniük, hogy milyen tevékenységek, feladatok tartoznak a kötelességeid sorába, és mi az, ami esetleg megfizethető. Te legfeljebb javasolhatod egy-egy munka elvállalását némi zsebpénz ellenében, hogy könnyíts szegény szüleid sorsán. Meg a zsebében. Persze nem kell túlzásba esni...! Néhány gyerek szerencsésebb,

mert szülei vagy rokonai munkájában segíthet.

Akkor én most elmegyek helyettetek dolgozni, ti csak tanuljatok meg játszatok addig!

Ha a családjának boltja van, a polcokat feltöltheti áruval.

Ha asztalosműhelyük, akkor a munkaidő végén össze lehet seperi a forgácsot, de nem kizárt, hogy az ügyesebb gyerekek

az ablak-, ajtó- vagy bútorfestésben is segíthetnek. Lehet segíteni a zöldséges,

a szobafestő, a kőműves, a földműves, a vendéglős, a takarító szülőnek,

rokonnak, de hasznodat vehetik szinte bármi más vállalkozásban is, amihez nem kell komoly szakmai tudás, vagy fizikai erő.



Pötyikém!
Vidd ki a szemetet, jó?

Ötven forint lesz

Oké!
Akkor már csak
800 forinttal tartozol
az ebédért

Ezt
megszívtam!



HOPPA!

Sok olyan gyerek mondja azt, hogy ő is tudna keményen dolgozni, aki még arra is képtelen, hogy hetente egyszer rendesen összerakja a holmiját és kitakarítsa a szobáját.



Boldogítsd a szomszédokat!

Egészen más a helyzet, ha a felsorolt munkák elvégzését nem otthon, hanem mondjuk valamelyik szomszédban, vagy máshol vállalod. (Amit persze a szüleiddel meg kell beszélned. Nekik mindig tudniuk kell, hogy pontosan hol vagy és mit csinálsz.)



Alkalmi munka

Az Amerikai Egyesült Államokban és Nyugat-Európa legtöbb országában természetes dolog, hogy a 10-14 éves diákok alkalmi munkákat vállalnak, s az sem ritka, hogy nyáron még a gazdagabb szülők gyerekei is beállnak egy benzinkúthoz autóablakot mosni. Megtanulják, mi az, hogy felelősséggel végzett munka, s hogy ezért pénz jár. Könyvem egyik tanácsadója, Petschnig Mária Zita, gyerekkorában az osztálytársaival vasat és papírhulladékot gyűjtött, szendvicseket készített, és közös ünnepi előadásokat tartottak. A megkeresett pénz persze nem Zitéé lett, hanem az osztálykasszába került!



Lehet, hogy a szomszédok örülni fognak, ha felajánlod nekik, hogy alkalmi munkákat vállalsz, azaz néha szívesen megcsinálnál valamit a ház körül. Lemosod a kocsit. Lenyírod a fűvet. Bevásárolsz. Vigyázol a kisgyerekekre, amíg a szülők elmennek valahova. Ha emeletes házban laknak, leviszed a kutyát sétálni, amikor a gazdái nem érnek rá. Vagy megeteted az állatokat – kutyát, macskát, halat –, amíg a munkaadóid például nyaralnak. Ilyenkor a növények locsolását, a postaláda kiürítését, a lakás szellőztetését is vállalhatod.

- Ha ezeket a feladatokat elvégzed, akkor
- örülhet, akinek segítesz, mert kevesebb lesz a feladata, meg a gondja;
 - örülhetsz te is, mert bebizonyítod, hogy tudsz dolgozni, megbízható vagy, és ezért pénzt kapsz;
 - és örülhetnek a szüleid, mert nem a tévé előtti orrpiszkálásal, hanem hasznos dologgal foglалod el magad, segítesz másoknak, és a munkavégzés közben sokat tanulsz, fejlődsz.

Dolgozni is ugyanúgy meg kell tanulni, mint fogat mosni, késsel-villával enni, öltözködni, focizni és számítógépen játszani. Ha szeretjük a munkát, olyan lesz, mint a játék: ügyesség kell hozzá, látható az eredmény és nyerni lehet vele. Persze egy feladatot, egy munkát csak akkor vállalhatsz, ha rendesen el tudod végezni.



Természetesen, ha a szomszédok, vagy ismerősök körében akad egy vállalkozó (boltos, asztalos, zöldséges, szobafestő, kisállattenyésztő, kertész stb.), neki szintén felajánlhatod a segítségedet. Ha úgy gondolod, egyedül ciki bemenni a szomszéd boltjába, műhelyébe megkérdezni van-e számodra valami munka,

amiért fizetnek
kérd meg
nagyobb testvéredet,
vagy
szüleidet:
kísérjenek el
az első
találkozóra.



HOPPA!
Az elrejtett
tudás
elrejtett
kincs.

Ez előnyös lehet, mert jövőd munkaadóid komolyabban vesznek, és a családból is látja valaki, hol fogsz dolgozni.

Legyél vállalkozó!

Lakótelepen laktam és ismertem olyan gyerekeket, akik néhány forintért minden reggel friss kiflit, zsemlet és tejet vettek azoknak, akik ezt megrendelték. Télen segítettek a havat eltakarítani, nyáron felmosták a lakótelepi ház előterét. Móricz Zsigmond: Légy jó mindhalálig című regényében Nyilas Misi felolvas

egy világtalan embernek némi pénzért. Mi a húgommal gyerekként friss vizet árultunk nyáron a nyíregyházi piacon 10-20 fillérért, hogy csokit vehessünk. Nehéz volt a kanna, de cipeltük órákon át a szomjas árusok között.

Az otthon vagy a szomszédban végzett alkalmi munkák előnye, hogy ismerős környezetben dolgozhatsz. Szüleid, szomszédaid bíznak benned. Ha valamit nem tudsz megcsinálni, segítséget kérhetsz. Ha valamit elrontasz, nincs nagy vész: majd legközelebb sikerül. Az ilyen otthoni, szomszédi alkalmi munkák hátránya: egyáltalán nem biztos, hogy rád bízzák. Ha jóapád lemosatja a kocsit a benzinkútnál, elestél a kocsimosásért járó pénztől.

Ha a szomszédék nem mennek nyaralni, vagy mindig ráérnek levinni a kutyát sétálni, tőlük nem számíthatsz munkára, pénzre. Mi a megoldás? A saját vállalkozás. Persze ezt inkább a nagyobbaknak ajánlom, mert nagyobb felelősséggel, önállósággal jár.

HOPPA!

Nincs rossz munka, legfeljebb olyan, amit TE nem szeretsz csinálni. Mosogatni és takarítani is sokan szeretnek, mert élvezik munkájuk eredményét: a tisztaságot.

Ha önálló vállalkozásba akarsz fogni, válaszolnod kell az alábbi kérdésekre:

MIT, KIKNEK, KIVEL, HOL, MIKOR DOLGOZZUNK, illetve MIBŐL VÁLLALKOZZUNK?

No, de vegyük sorra!



MIT akarsz csinálni?

Ha jó a kézügyességed, karácsonyra fenyőfadíszet, szilveszterre, farsangra álarcot, ajándékozási célra gyöngysort, festett vagy ragasztott levelezőlapot, gyurmából szobrokat, vagy bármi más olyan tárgyat készíthetsz, amit szívesen megvesznek mások.



Alkotásaidat, készítményeidet terméknek nevezük. Áru akkor lesz belőle, ha el lehet adni!

Gyerekkorunkban a testvéreimmel nagyon szerettünk volna papírsárkányt eregetni, de amit mi csináltunk, az hamar szétszakadt. Végül találtunk egy velünk egykorú ügyes kezű gyereket, Lacit, aki kitűnő sárkányokat készített. Tíz forintért árulta darabját. Apánk vett nekünk egyet. Az aztán nem ment szét, csak amikor nekirántottam egy fának.

Az osztálytársam, Molnár Gyuszi, csodálatos lovakat rajzolt. Egy forintért adta darabját. (Figyelem! Egy forintért abban az időben két kiflit és két karamellát lehetett venni!)

Persze lehet, hogy te nem vagy ügyes kezű, (ami egyáltalán nem baj), és inkább bevásárlást, takarítást, fűnyírást, gyerekfelügyeletet, kutyasétáltatást vagy valamilyen tantárgyból korrepetálást vállalnál. Ha pedig nem városban laksz, hanem falun, akkor vállalhatsz kapálást, gyümölcszedést, állattetést, gombagyűjtést vagy zöldség és gyümölcs árusítást a piacon.

A gyerekfelügyeletet, a korrepetálást vagy a piaci árusítást szolgáltatásnak nevezzük. Szolgáltatást csak olyan ember vállalhat, aki pontosan és megbízhatóan dolgozik.



KIKNEK akarsz eladni vagy dolgozni?

Ki kell választanod, meg kell találnod azokat, akik szerinted érdeklődnek a terméked vagy a szolgáltatásod iránt. (A sárkánykészítő srác az ismerőseinek dolgozott, Molnár Gyuszi a lovakat imádó osztálytársainak, én a húgommal pedig a szomjas piaci árusoknak és vevőknek.) Célcsoportnak nevezzük azokat az embereket, akiknek csoportját a vállalkozásoddal célba vetted. Kik ők? Az iskolatársaid? A szomszédaid? A kisebb gyerekek? A nagyobb lányok? Az idős emberek? A kutyatulajdonosok? Vagy mások? Mindegy, csak keresd meg őket!



Ha nem tudod, kinek akarsz eladni, nyakadon maradhat az árud. Az a legjobb, ha már a vállalkozásod beindítása előtt pontosan tudod, kikkel akarsz üzletet kötni, kiknek akarsz dolgozni. Ebben az esetben ugyanis már a termékedet vagy a szolgáltatásodat is úgy találod ki, hogy nekik tetszen.

Az idősebbek például biztosan örülnének, ha némi zsebpénzért vállalnád a bevásárlást számukra.

A fiatal házaspárok fizetnének azért, ha néha vigyáznál a gyerekeikre, amíg elmennek valamit elintézni

vagy a barátaikhoz. Korrepetálásra, a gyerekük tanulmányi eredménye miatt aggódó szülők kérnének meg. Persze csak akkor, ha abból a tantárgyból te jó tanuló vagy.



JÁTÉKI Kiknek mit?

Kösd össze egy vonallal: vajon kik, mit rendelnének vagy vennének meg tőled szívesen!

- nyaralni készülő család
- kutyatulajdonos
- kertes házban élő ember
- kocsitulajdonos
- lányok a suliban
- idősebb házaspár
- gyöngén látó néni
- bukásra álló Tomika szülei
- elfoglalt üzletember
- óvodások
- zöldségkertész
- élelmiszerboltos
- tó mellett strandolók

- felolvasás
- gyomlálás
- polcok feltöltése áruval
- felfújtt léggömbök, papírforgó, süti
- korrepetálás
- szendvics, pizza házhoz szállítása
- gyöngysor, karkötő
- fűnyírás
- fagylaltárusítás
- kutyasétáltatás
- bevásárlás
- kocsi lemosása
- virágok locsolása



Persze előfordulhat, hogy nem olyan könnyű felfedezni azokat az embereket, akik fizetnek neked valamiért, s azt sem könnyű kitalálni, hogy miért fizetnek. De ne add fel a kutatást: ha figyelsz, gondolkozol, akkor rálelsz a vevőidre, a megrendelőidre. Egy kanadai aranyásó mondás szerint: az arany ott van, ahol megtalálod.

(Próbálg kitalálni újabb vevő-áru párokat: kinek milyen munkát, terméket vagy szolgáltatást lehet felajánlani? Ha találsz ilyeneket, küldd el a gnogradi@axelero.hu e-mail címre, és javaslataid a neveddel együtt felkerülnek a www.nogradi.hu honlap *Bánj a pénzzel okosan!* című oldalára. Ott bárki elolvashatja.)

KIVEL akarsz közösen vállalkozni?

Jó társaságban dolgozni élvezet. Néhány vállalkozáshoz szükséged lehet társakra. Ha például lány vagy, és szívesen vállalnál kocsimosást, vagy a kertek karbantartását, sokat segíthet egy fiú, mondjuk az öcséd. Ha fiú vagy, és jó üzletember, de egyébként kétbalkezes, elkelve melletted néhány lány, akik tudnak gyurmázni, rajzolni, gyöngyöt fűzni, sütni. Sokan dolgoznak együtt a barátaikkal, osztálytársaikkal. Gyerekkoromban, amint már olvashattad, én a húgommal vállalkoztam mindenre.

Még húsvétkor locsolkodni is együtt jártunk. Én bementem az ismerősökhöz, és meglocsoltam a lányokat meg a mamájukat, Panni húgom pedig kint várt a kapuban, és eltette a hímes tojást meg a pénzt. Senki sem vállalkozhat mindenre egyedül.



Ha nem egyedül dolgozol, hanem társal vagy társakkal, nagyon fontos a bizalom. A legjobb, ha már a vállalkozás beindítása előtt megegyeztek: ki mit csinál, s ki mennyit (hány százalékot) kap a nyereségből. (Ez az arány persze változhat, ha kiderül, hogy egyik vagy másik társad sokkal jobban dolgozott, mint a többiek.) Jó dolog másokkal együtt dolgozni, mert a közös munka ugyanolyan kellemes élmény lehet, mint a közös szórakozás, sport, vagy táborozás. S van még egy előnye: egy meg egy, az a munkában nem kettő.

Több ember általában több nyereséget termelhet együtt a munkamegosztás segítségével, mint külön-külön!

Gondolj egy kukta és egy szakács együttműködésére a konyhában!

Ha külön-külön dolgoznának, akkor kellene két konyha. Ráadásul a szakácsnak a krumplicukcolástól a mosogatásig a kukta munkáját is el kellene végeznie, míg a kuktának főznie kellene, amihez ő nem nagyon ért. Sokkal nagyobb befektetéssel sokkal kisebb nyereséget érnének el külön-külön, mint ha együtt dolgoznak, megosztják a munkát, és mindketten azt csinálják, amihez értenek.

HOPPA!
Sok kéz, hamar kész.



MIBŐL akarod beindítani a vállalkozásodat?

Ahhoz, hogy a húgommal negyvenöt évvel ezelőtt vizet áruljunk a piacon, nem kellett pénz. A húsvéti locsolkodáshoz azonban már igen: szükségünk volt egy üveg kölnire. Ha kocsimosást vállalsz, tisztítószer, vödör és kefe kell. Ha ékszereket készítesz, akkor zsinór és gyöngy. Ha sárkányt csinálsz, madzagra, papírra, ragasztóra és nádra vagy pálcikákra van szükséged. A kutyasétáltatáshoz vagy a korrepetáláshoz azonban nem kell semmiféle befektetés, csak a tudásod, a szabadidőd és persze a türelmed.



Ha vállalkozni akarsz, ajánlatos költségvetést készítened. Tudnod kell, mennyibe fog kerülni a terméked előállítása, és mennyit fogsz fizetni munkabéreként, ha segítőkkel dolgozol. (Naná, mert majd ingyen dolgoznak neked!) De a csomagolás vagy a szállítás árát is be kell számítanod, ha az pénzbe kerül. Ne hagyd ki a reklámozás árát sem, ha levélben, szórólapon vagy plakáton teszed közhírré a vállalkozásodat! Tudnod kell azt is, honnan fogod a szükséges összeget előteremteni. Kölcsönkérsz a szüleidtől? Vagy gyűjtöttél egy kis pénzt az elmúlt hónapokban? Talán azoknak a társaidnak van pénzük, akikkel közösen vállalkozol? Esetleg tudsz előleget, azaz egy kis pénzt előre kérni a munkádra?

JÁTÉK! Mi mibe kerül?

Válassz egy vállalkozást, és készítsd el a költségvetését!

Palacsintasütés	
hozávalók	ár
2 tojás	
10 dkg liszt	
1 dl olaj	
20 dkg lekvár	
15 dkg túró	
5 dkg porcukor	
Összesen:	

Ékszerkészítés	
hozávalók	ár
1 zacskó apró gyöngy	
1 zacskó nagyobb gyöngy	
5 m fonal (damil)	
kapcsok	
Összesen:	

HOPPA!
Apja pénzéből a buta ember is meg tud gazdagodni.



Mi az a nyereség? Mi a haszon?

(Vigyázat! Matematika jön! Ha nem tudsz jól számolni, keress valakit, aki segít!)

Tegyük fel, nagyon ügyes vagy, és mézeskalácsot sütsz a legkedvesebb barátnóddal, mert születésnap bulikon a gyerekek imádják. Tegyük fel, minden héten akad egy-egy szülő a környéken, aki a gyereke születésnapjára megrendel ötven mézeskalács-figurát celofánzacskóba csomagolva.

A sütihez kell liszt, méz, szegfűszeg, tojás, cukor. Mindez összesen, mondjuk 400 forintba kerül. Formáztok ötven csillagot, babát, szívet, huszárt, kardot és karikát, amelyeknek darabját harminc forintért adjátok.

A bevételek összesen ötször harminc forint, azaz hetente ezeröttszáz forint lesz.

Vajon ez mind nyereség?

Szó sincs róla!

Ebből az összegből ugyanis le kell vonni az elkészítéshez szükséges alapanyag, meg a celofánzacskó és a doboz árát (400+100 forint).



HOPPA!

Ki a kicsit nem becsüli,
az a nagyot nem érdekli.

Apá!

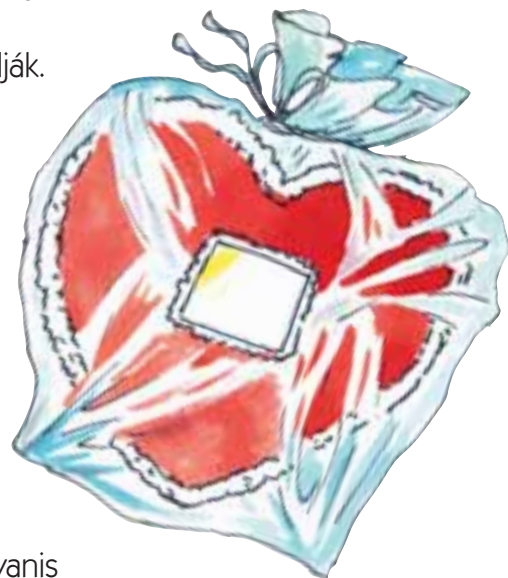
Ha egy óra gyomlálásért 320 forintot kapok, akkor három óráért hatszázhatvanat vagy hétszázhuszat?



Éljen a matek!

Lehet, hogy utálsz a matekot, de ha valaha az életben vállalkozni akarsz, akkor jól kell ismerned az alapvető matematikai műveleteket, különben az üzleti életben is megbukhatsz.

És az rosszabb, mint az évismétlés a suliban, mert esetleg egy életen át tart a javítóvizsga.



Amennyi a mézeskalácsokért kapott bevételből marad, az a tiétek. S ha ezt az összeget beszorzod negyvennel, mert mondjuk évente negyven héten át folytatjátok a vállalkozásotokat, akkor megtudod, hány forint lesz kettőtök nyeresége abban az évben, nem beszélve a közös munka, meg a mézeskalácsot szerető gyerekek örömeiről.



Lehet, hogy valaki majd megkérdezi, miért adjátok 30 forintért a mézeskalács darabját, ha nektek csak 10 forintba kerül. Magyarázzátok meg neki,

hogyan a ti munkátoknak – a tésztagyúrásnak, a formázásnak, a sütésnek, a csomagolásnak, a szállításnak és a konyha kitakarításának – ára van.

És akkor még nem beszéltünk az áram vagy a gáz költségeiről, amivel a sütő működik, meg a reklámról, amivel hírt adtál a vállalkozásodról, meg a szervezésről, hogy kinek, mikor, mennyi figura kell...

Hajjaj! Ha igazán mindent összeszámolsz, akkor lehet, hogy ez a nyereség már nem is olyan nagy... Aki nem hiszi, járjon utána!



HOPPA!

Családjogi törvény 85. paragrafus:
Az a gyermek, akinek szabad rendelkezése alatt álló saját keresménye van, ha a szülői háztartásban él, a háztartás költségeihez keresményéből megfelelő mértékben köteles hozzájárulni.

(Ez azt jelenti, hogy ha pénzt keresel, abból a szüleidnek is adni kellene valamennyit, hiszen például otthon laksz, főznek és mosnak rád, s talán még takarítanak is utánad. Persze, ha a szüleid nem kérnek a keresettedből, az más!

Egyébként tudod, hogy a szüleid is fizetnek a jövedelmükből valamennyit az államnak? Ezt nevezik adónak.

Ebből a pénzből építenek utat, iskolát, kórházat, játszóteret, színházat és még sok minden mást.

Úgyhogy, ha szemetelsz az utcán, vagy rongálsz a játszótéri hintát meg a padodat, akkor a szüleid pénzét is pocskolólsz. Hoppá!

HOL és MIKOR akarod a termékeidet eladni vagy a szolgáltatást elkezdni?

Az Amerikai Egyesült Államokban, a gyerekek, Valentin-napon, saját készítésű süteményeket árulják a házuk előtt az utcán, és a szomszédok meg az arra sétálók vásárolnak belőle. Nálunk ilyesmit nem szabad csinálni, mert az egészségügyi szabályok tiltják. Azt azonban senki sem tilthatja meg, hogy a garázsokban, vagy az iskolai vásárokon árussítsd megunt holmijaidat. A húgom és én a nyíregyházi ócskapiacra vittük eladni régi játékainkat, könyveinket, ruháinkat, cipőinket. (Nem volt könnyű munka! Szépen kitisztítani, összerakni mindent, s állni egész délelőtt a tűző napon, kemény megpróbáltatást jelentett!... De megérte! A bevételből minden igényünket ki tudtuk elégíteni. Például fagyit vettünk, moziba mentünk...) Bármire vállalkozol, olyan helyet kell keresned, ahol a vásárlóid,



megrendelőid rád találnak. A szobádban hiába rendezel be boltot használt cipőidet, könyveidet eladni, a kutya se fog megtalálni. (Pontosabban: legfeljebb a kutya!)

Használt cipőt, könyvet, zoknit olcsón adok!...



HOPPA!

Mindig mindent meg kell tervezni előre. Terv nélkül olyan leszel, mint egy iránytű nélküli hajó. Csoda, ha az ilyen bárka eléri a célját, és nem fut jéghegynek.

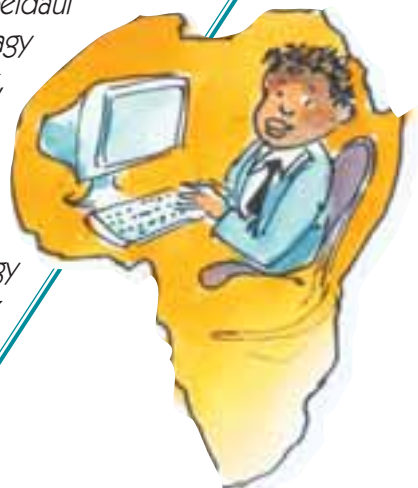


Azt is el kell döntened, hogy mikor akarsz dolgozni. Egész évben folyamatosan? Vagy csak nyáron? Mindennap tudsz a vállalkozásoddal foglalkozni egy-két órát, vagy csak a hétvégeken? Vajon a kora reggeli órák jobbak számodra, vagy a késő délutániak? Bizonyos munkákat csak bizonyos időszakokban lehet csinálni. Karácsonyfadíszet senki sem vesz tavasszal. Ha fűnyírást vállalsz, azt csak áprilistól októberig csinálhatod. De gyerekeket korrepetálni bármikor lehet. Még nyáron is!



Üzlet az interneten

Új, nagyszerű és sokféle munkalehetőség nyílik az elektronikus levelezés segítségével, ha erre lehetőséged van. Megegyezhetsz például iskolatársaddal, hogy e-mailek segítségével korrepetáld. Vagy segítesz a házi feladatok elkészítésében. Vagy nyelvet tanítasz, ha te már jól tudod. Vagy ha profi vagy az internetes keresgélésben, akkor vállalhatsz egy-egy téma kutatását a neten olyan felnőttek számára, akiknek nincs idejük a hálón lógni, de nagyon érdekelné őket, hogy mi a legfrissebb hír az autókról, a természetgyógyászatról, az utazási lehetőségekről vagy a delfinekről. És az egészben az a legfantasztikusabb, hogy az otthonodban vagy a könyvtárban a komputer előtt üldögélve dolgozhatsz braziliai, japán vagy éppen afrikai munkaadóknak, ha tudsz angolul...! Ma még furcsán hangzik, de ez a jövő nagy lehetősége.



Tudnak-e a vállalkozásodról?

A magyar mondás szerint a jó bornak is kell cégér. Vagyis reklám.

A nyíregyházi piacon én cipeltem a kannát, a hűgom pedig azt visította, hogy: Friss víiiiiíz! Friss víiiiiíz!

Ha nem kiabál, senki se tudta volna, hogy én azért botladozom ott, mert néhány fillér fizetségért szeretném az emberek szomját eloltani.

Akiknek a termékedet el akarod adni, vagy a szolgáltatásodat fel akarod ajánlani, azoknak tudniuk kell a szándékodról.

Néma gyerekeknek anyja sem érti a szavát.

Neked kell eldöntened, hogy elég, ha szóban elmondod az ajánlatodat, vagy jobb, ha leírod egy papírra és sok-szorosítod, esetleg beírod a számítógépbe és kinyomtatod, vagy plakátot rajzolsz.

Nem hiszem, hogy van pénzed hirdetni a tévében vagy a helyi újságban, de ez nevetséges is volna.

Képzeld el, ha a híradó előtt megjelenél a képernyőn és a nézőkre vigyorognál Nyíregyházától Zalaegerszegig. „Bencike vagyok. Kocsik lemosását vállalom Cegléden a Csatorna utcában!”



A legjobb reklám természetesen az, ha ismerősök, barátok, rokonok, szomszédok és osztálytársak segítségével értesíted, tájékoztatod a célcsoportod tagjait, milyen vállalkozásba fogtál.

(Ugye még nem felejtetted el, hogy mi az a célcsoport?)

Ismeretlenekkel, idegenekkel soha ne próbálkozz! Ha azonban ők ajánlanak munkát, mert látják, hogy például szépen lemosol egy kocsit, vagy kutyákat sétáltatsz, küldd az idegent a szüleidhez, beszélje meg először velük, mi a feladat.

KEDVES NÉNI VAGY BÁCSI!
ENGEM DALOS BENCÉNEK HÍVNAK ÉS A CSATORNA UTCA
8. SZÁM ALATT LAKOM. 12 ÉVES VAGYOK, ÉS SZÍVESEN
SEGÍTEK BEVÁSÁRLÁSBAN, KERT ÁPOLÁSBAN VAGY BÁR-
MIBEN, AMIT MEG TUDOK CSINÁLNI. AZ UTCÁBAN ÉN
MOSOM KOVÁCS BÁCSI KOCSIJÁT A 25. SZÁM ALATT.
SZÍVESEN MEGCSINÁLOK MINDENT, MERT KERÉKPÁRRA
GYŰJTÖK. A TANULMÁNYI EREDMÉNYEM JÓ, EZÉRT A SZÜ-
LEIM MEGENGEDIK, HOGY A SZABADIDŐMBEN DOLGOZ-
ZAM.
HA BÁRMILYEN MUNKÁT EL KELL VÉGEZNI, TESSÉK EGY
CÉDULÁT BÉDOBNI A POSTALÁDÁNKBA, ÉS ÉN JELENTKEZ-
NI FOGOK.
DALOS BENCE CSATORNA U. 8.

JÁTEKI Melyik vállalkozást mivel reklámoznád?

Kösd össze az alábbi vállalkozásokat a megfelelő reklámozási eszközökkel, módszerekkel!

- Fűnyírás szomszédoknak vagy szőlőkötözés, kertgondozás, kacsozás stb.
- Mézeskalács figurák születésnapra
- Kocsimosás
- Ékszerkészítés iskolatársainknak
- Gyerekefelügyelet
- Korrepetálás
- Felolvasás gyöngén látóknak, idősebbeknek
- Megunt holmik kiárúsítása a garázsunkban
- Bevásárlás
- Fagyi vagy újság árusítása a strandon



HOPPA!

Az aranyadat sem tudnád ölomért elcserélni, ha nem reklámoznád.



mézeskalács uzsonna az ismerős óvodában, és ajánlat a szülőknek az óvónők közvetítésével

személyes megkeresés, szóbeli reklám

rajzos plakát az iskolánkba

sokszorosított levél eljuttatása az idősebb szomszédoknak személyesen vagy ismerősök, rokonok segítségével

hangos kiabálás

személyes ajánlat az idősek otthona, vagy az öregek napköziotthona vezetőjének

plakátok az utcánkban

segítségkérés az iskolánk tanáraitól

kisgyermekes szülők személyes megkeresése

részletes ajánlatunk cédulán a szomszédok kocsijának szélvédőjére

A vállalkozás: verseny

Ha a világon egyedül te készítenél gyöngysort, mézeskalács-figurát vagy szilveszteri álarcot, illetve kizárólag te vállalnál kocsimosást, fűnyírást, gyerekfelügyeletet, akkor százezren állnának az ajtótok előtt, hogy a termékedet megvásárolják vagy a szolgáltatásodat igénybe vegyék. (De szép is volna, istenem!)



Sajnos azonban nem ez a helyzet. A gazdasági életben ugyanolyan verseny van, mint a sportpályákon. És nem kevésbé nehéz győzni. Megjiedni azért nem kell. Mondjuk, te meg a barátnőd vagytok a mézeskalácsos vállalkozók. Azonban az iskolában akad még két lány, akik a ti példátokon felbuzdulva szintén megpróbálkoznak ezzel a munkával. Talán az ő termékük is finom és olcsó, ami miatt nektek egyre nehezebb eladni, amit csináltok. De azért te ne bújj a sarokba zokogni! Vedd fel a kesztyűt, ahogy régen mondták, ha valakit párbajra hívtak, s elé dobták a kesztyűt. Egyszóval ne add fel!



Először is, mindent meg kell tudnod a versenytársaidról és a termékükről. Jobbat vagy szebbet készítenek, mint amilyen a te árud? Mi a titkuk? Milyen áraik vannak? Hogyan reklámozzák magukat? Kiknek adják el a figuráikat? Ezután kérdezz meg egy cukrászt, hogyan lehet még finomabb mézeskalácsot készíteni.

Találd ki, hogy mandulával, dióval díszíted-e!

Csomagold még szebben, mint eddig!

Találj ki egy jól hangzó nevet a termékednek!

Legyen, mondjuk „Macicsemege.”

Rajzolj hozzá egy kis emblémát is.

Ha tudod, nyomtasd ki az emblémát számítógépen,

és ragaszd rá minden mézeskalácsos celofántasakra. Könnyebben megjegyzik és megszeretik az emberek azt a terméket, aminek saját neve és kis jelképes rajza van.



Macicsemege



JÁTÉKI

MIT GONDOLSZ, MIT REJT A NÉV VAGY RAJZ?

Húzd alá a felsorolt jelekhez, nevekhez tartozó kifejezést!



telefon

város

futballcsapat



zenekar

posta

vadászat



állatkert

cirkusz

internet



gumiabroncs

játék baba

gyógyszer

Praktiker

társasjáték

barkácsáruház

csokoládé

Nemcsak egy mézeskalácsnak, de egy kocsimosó vállalkozásnak is lehet saját neve. Miért ne?!

Vállalkozások és elnevezések

Egy vonallal kösd össze a következő vállalkozásokat a megfelelő fantázianevekkel

- Kocsimosás
- Bevásárlás
- Fűnyírás
- Korrepetálás
- Mézeskalács sütés
- Gyerekelügyelet
- Gyöngyfűzés, ékszerkészítés
- Sárkánykészítés
- Kutyasétáltatás
- Akvárium berendezése

GYEPMESTER

Esztrelánc

VAUSZOLGÁLAT

KENGURU-SZOLGÁLAT

GYÉMÁNTFÉNY

HÉTFEJŰ

Aranyhalacska

BÉBI-széf

Macimézes

Okosodó

Lehet, hogy nem elég a versenytársaiddal szemben a névadás, vagy a termék, a szolgáltatás minőségének az emelése, illetve a jobb reklám. Gondold át, tudnád-e kicsit csökkenteni az árakat, olcsóbban adni a termékedet vagy a szolgáltatásodat, mint a többiek. Lehet, hogy kisebb lesz a nyereséged, de az még mindig jobb, mint ha becsukod a boltot, azaz befejezed a vállalkozást.

Ne feledd: egy versenyben mindig vannak utolsók. Azon dolgozz, ügyeskedj, hogy ne te legyél az!



HOPPA!

Aki csak álmodozik a vállalkozásról meg a pénzről, de lusta és nem akar keményen dolgozni, az mindig csalódott és szomorú lesz. Kemény munka nélkül fityiszt kapsz az orrodra, nem pénzt a zsebedbe.

A gazdagság nagy titka

Tegyük fel, a vállalkozásoddal sikerül pénzt keresned.

Négyszer, ötször annyi pénzed gyűlik össze

havonta, mint amennyi a vállalkozásod előtt volt. Vastag vagy! Csakhogy, amint megkeresed a pénzed, el is költöd, mert imádod a sütit,

vagy szeretsz a játékkerembe járn

esetleg azonnal megveszed, ami megtetszik

a plázában. Gazdag voltál néhány óráig.

Az igazán okos emberek nemcsak megkeresni tudják

a pénzt, de be is tudják osztani.

S belőlük kerülnek ki a milliárdosok is.

Magyarország leggazdagabb emberének

már százmilliói voltak,

amikor még mindig egy társasház

négyszobás lakásában lakott a családjával.

A nyereségét ugyanis nem saját magára költötte, hanem

mindig a vállalkozásaiba

forgatta vissza (fektette be):

új boltokat nyitott,

árut vásárolt, új munkatársakat vett fel. Vajon miért?



Tegyük fel, hogy a mézeskalácsos vállalkozók, bármennyi figurát sütnek, mindet el tudják adni.

(Ez a valóságban persze egyáltalán nem ilyen egyszerű, de most játszunk.)

Mint a 24–25. oldalon leírt példánkból tudhatod, egy mézeskalács elkészítése 10 forintba kerül csomagolással együtt.

Az eladási ár pedig 30 forint.

HOPPA!

Kerek pénz könnyen gurul.



Ismétlés a tudás anyja

(Ezt már olvastad. De nem elégyszer.)

Lehet, hogy utálsz a matekot, de ha valaha az életben vállalkozni akarsz, akkor nagyon jól kell ismerned az alapvető matematikai műveleteket, különben az üzleti életben is megbukhatsz. És az rosszabb, mint... Mint micsoda?!



Vállalkozásuk indításának első hetében a lányoknak 500 forintjuk van, emlékszel? Ebből a pénzből 50 figurát tudnak készíteni, s darabját harminc forintért adják. Mind az ötvenet eladják, tehát a bevételük 1500 forint lesz. Megháromszorozták a pénzüket. Ha ebből a pénzből 1000 forintot elköltenek fagyira, mozira meg csokira, akkor ismét 500 forintjuk marad. Így van? Ebből az összegből megint csak 50 darab mézeskalácsot gyárthatnak a következő héten. Mennyi lesz a bevételük? Megint 1500 forint. S ha ebből megint elköltenek 1000 forintot, akkor újra csak 500 marad. (Igaz, jól érezték magukat munka közben, meg sok sütit ettek, és moziban is voltak.) Ha ugyanígy folytatják ezt a vállalkozást, vajon mennyi pénzüket lesz egy hónap vagy egy év múlva? Úgy van: ötszáz forint.

Megjegyzem: ahhoz, hogy tini vállalkozóink egy hónap múlva 21 000 forintot keressenek, 700 darab figurát kellene gyártaniuk, s dolgozni éjjel-nappal! No, meg a sok sütit el is kellene adniuk! Ezt a tanulás mellett tuti, hogy nem tudnák megcsinálni. Ám lehet, hogy több eszük van, mint gondolom. Abban az esetben ugyanis (mármint, ha több eszük van), biztos, hogy bevonnának a mézeskalácsgyártásba másokat is: osztálytársakat és felnőtteket. Végül az egész falu, vagy város mézeskalács-figurákat gyártana. S ha így tennének, hamarosan akkora lenne a cég, hogy nem látnák a végét, s még Mexikóban is az ő mézeskalácsukat enne mindenki a kis Pedro születésnapján.



Azt hiszed, ez csak egy álom? Tévedsz. A példabeli mézeskalács-vállalkozás fejlődése jól mutatja, hogyan lesz egy vállalkozás óriási, és hogyan válhat valakiből milliárdos. Persze a cégfejlődés a valóságban nem ilyen egyszerű. Azt a rengeteg, hétről hétre növekvő mennyiségű mézeskalácsot el is kell tudni adni! Kiváló üzleti érzék, bátorság, emberismeret, türelem, kitartás és egy kis szerencse is kell hozzá.

No, de mi történik, ha az első heti bevételükből nem ezer, hanem csak ötszáz forintot költenek el? Egyszerű: 1000 forintjuk marad. Ebből a második héten el tudnak készíteni száz figurát, s így a bevételük 3000 forint lehet. Tegyük fel, ebből megint csak 500 forintot költenek el, mert nemcsak ügyesek, de vállalkozóként gondolkodnak, s ami marad (2500 forint), abból mézeskalácsot csinálnak. Kétszázötven darabot, ami 7500 forintért eladható. Tudtál követni? Nos, ha a mi kis vállalkozóink így gondolkodnak ezután is, vajon mennyi pénzüket lesz egy hónap múlva?...



HOPPA!
Sohasem lesz abból gazdag, aki szórja a pénzt.

Ne kínlódj! Megmondom: 21 000 forint! Nem azért hoztam fel ezt a példát, hogy holnaptól minden olvasóm mézeskalácsgyárat nyisson az anyu konyhájában, hanem hogy érthető legyen: miért költik a milliárdosok a pénzüket (a nyereségüket) üzletük fejlesztésére, ahelyett, hogy még vennének tíz autót, két helikoptert, három jachtot a tengeren, és öt palotát a világ különböző részein?



Költségvetés - pénzaratás

Persze, ha éppen nincs vállalkozásod, se mézeskalács-sütöde, se autómosás, se más, de a zsebpénzedből meg az alkalmi munkákért kapott forintokból összejön egy kis tartalék, azt is ésszel kell beosztani.

Ha rögtön elköltöd mozira, fagyira, csokira, CD-re, akkor az – költsékezés közben – persze jó érzés. De aztán szegény leszel, és az rossz érzés.

Okos ember, akármennyi pénze van, alaposan átgondolja, mire költi. Ahogy aratáskor a kalászt sem hagyják szét szóródni, hanem összegyűjtik.



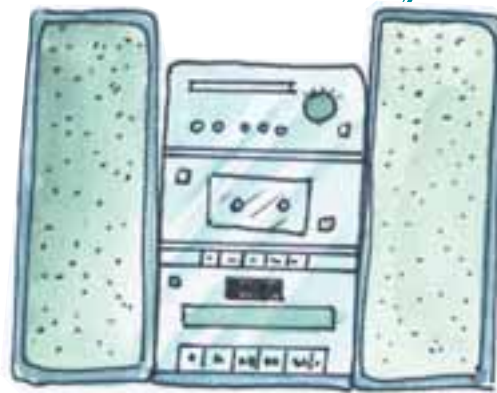
A pénz könnyebben megy, mint ahogy jön.

Hét legyet egy csapásra

A tizennégyéves Gergő a zsebpénzéből és a különmunkával keresett jövedelméből egy év alatt egy hifitoronyra való összeget gyűjtött össze.

Ennek hét előnye volt:

1. nem szórta el a pénzt naponta arra, amit éppen megkívánt;
2. megtanult takarékoskodni;
3. a szabad idejében dolgozott, nem „lógott”;
4. megtanulta, mi az, hogy munka, mit jelent együtt dolgozni másokkal;
5. megérezte, milyen jó érzés pénzt kapni a munkáért;
6. megvehette álmai hifitornyát;
7. nem a szülei pénzt költötte saját vágyainak a megvalósítására.



A pénz beosztásának megtervezését költségvetésnek nevezzük. (Vállalkozásod tervezésénél erről már volt szó.)

Készítsünk költségvetést!

Gondold át, mi az, amit hetente általában vásárolni szoktál!

Mi az, amire minden héten pénzt kell költened?

Írd egymás alá! Miután mindent felírtál, húzd ki azt, amiről le tudnál mondani nagyobb szívfájdalom nélkül.

Ha bölcs üzletember vagy, akkor máris megtakarítottad a zsebpénzed felét.

Tervezd be a születésnapokra, névnapokra, és más ünnepi alkalmakra szánt ajándékok árát!

Írj be egy összeget váratlan kiadásokra!

(Például elmégy fagyizni a barátaiddal, hirtelen szomjas leszel az utcán és veszel egy üdítőt, elveszted a tollad és azonnal kell egy másik, folyik az orrod, és nincs nálad több papírzsebkendő stb.)

Ha valami drágább dolgot akarsz venni, akkor írd fel, mennyit teszel félre rá hetente.

A legjobb, ha az ilyen félretett és egyéb megtakarított pénzösszegeket beteszed a bankba. Hogy ez miért jó, elolvashatod a következő fejezetben.



Kiadás	Mibe kerül? (Ft)
4 szendvics	600
4 üdítő	240
1 mozi	500
1 színes magazin	200
kb. 6-8 sztárfotó, amit gyűjtök	240
3 csoki, amit nagyon szeretek	180
rágó	80
nápolyi a húgomnak	120
tubifex a halaimnak	50
összesen	



Nehéz a pénzt megkeresni, de könnyű elkölteni.

Heti költségvetésem

Az alábbi táblázatban elkészítheted a heti költségvetésedet. Igyekezz mindent beírni, amire általában pénzt adsz ki hetente, ne hagyj ki semmit! Ezután írd be tervezett kiadásaidat és legyél nagyon szigorú, hogy minél több pénzt takaríthass meg, és minél kevesebb felesleges dologra költs. Heti pénzbevételem összesen (zsebpénz, munkabér, dugipénz nagytól stb.) Ft

Mire költök általában? (Ft)	Mennyibe kerül? (Ft)	Mire fogok költeni a jövő héttől? (Ft)	Mibe fog kerülni? (Ft)
	Összesen:		Összesen:

Ha többet költesz, mint amennyi pénzed van, hiányod lesz. Ebben az esetben tudnod kell, honnan pótolod ezt a hiányt. Kölcsönkérsz? Eladsz valamit? Több munkát vállalsz? Ha azonban kevesebb a kiadásod, mint a bevételed, akkor felesleged lesz.



(De jó is lenne!) Ha minden héten, de legalábbis minden hónapban elkészíted a költségvetésedet, és nem csak leírod, de be is tartod, van rá remény, hogy mindig lesz pénzed, miközben mindent megveszel, amit eltervezel. Persze csak akkor, ha uralkodni tudsz pillanatnyi vágyaidon, és nem csábít el ötpercenként egy csillogó kirakat vagy egy reklám. Egy játék, egy CD, egy könyv, egy csoki, egy film vagy egy nemtudommicsoda felesleges kacat.

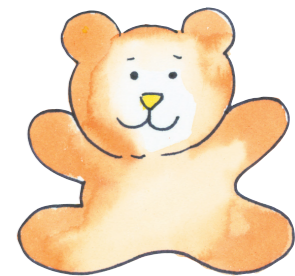
HOPPA! 

Nem kell mindenről lemondanod, hogy több pénzed legyen! A fukarság butaság. A pénz azért van, hogy jobban érezzük magunkat ma, miközben a holnapra is gondolunk.

Nem könnyű ellenállni a csábításnak. Még a felnőttek is úgy szórják néha a pénzt a boltokban és a bevásárlóközpontokban, mintha milliomosok lennének. Pedig a többségük egyáltalán nem az. Furcsa dolog a szegénység meg a gazdagság. Van olyan fiatal, aki havonta tízezer forint zsebpénzt kap, és huszadikán már nincs pénze, s van, aki csak kétezret kap, amiből a hónap végére még marad kétszáz forint. Mit gondolsz, hogy lehet ez?

Segít pénzed megőrzésében és a felesleges költekezés elkerülésében, ha betartasz néhány szabályt.

- Orsi bement az áruházba, hogy megvegye kedvenc együttese CD-jét, amire összegyűjtötte a pénzt. A bejáratnál meglátott egy édes kis plüssállatkát, és a pénzből azt vette meg. Persze, ahogy kilépett az áruházból azonnal megbánta, amit csinált...



Amikor vásárolni akarsz, mindig tedd fel magadnak a következő kérdéseket: Valóban kell nekem az a dolog? Ha nem venném meg, nagyon rosszul érezném magam? Nincs valami fontosabb, amit meg akarok venni? Nem gyűjtök éppen valamire?

- Andi régen vágyott egy kerékpárra. Egy év alatt összegyűjtötte rá a pénzt, és megvette a közeli áruházban. Két hét múlva egy másik áruházban meglátta ugyanazt a kerékpárt, de 5000 forinttal olcsóbban.



Ha valamit meg akarsz venni, nézd meg több helyen, több boltban, mennyibe kerül. Ugyanaz a kerékpár vagy CD olcsóbb lehet az egyik helyen, mint a másikon, és örülni fogsz, ha több száz, esetleg több ezer forinttal kevesebbet kell kiadnod érte.

- Peti, a munkájával keresett pénzből megvette a legolcsóbb walkmant. Egy év múlva a walkman elromlott, és csak annyiért lehetett volna megjavítani, amennyibe eredetileg került...

Arra is vigyázz, hogy néha az a drágább, ami olcsóbb. Ez azt jelenti, hogy a rosszabb minőségű áru ugyan olcsóbb, de kevesebb ideig tart, hamarabb elromlik és a javítással együtt többbe kerül, mint ha a drágábbat vetted volna meg.



Heti költségvetésem

Az alábbi táblázatban elkészítheted a heti költségvetésedet. Igyekezz mindent beírni, amire általában pénzt adsz ki hetente, ne hagyj ki semmit! Ezután írd be tervezett kiadásaidat és legyél nagyon szigorú, hogy minél több pénzt takaríthass meg, és minél kevesebb felesleges dologra költs. Heti pénzbevételem összesen (zsebpénz, munkabér, dugipénz nagytól stb.) Ft

Mire költök általában? (Ft)	Mennyibe kerül? (Ft)	Mire fogok költeni a jövő héttől? (Ft)	Mibe fog kerülni? (Ft)
	Összesen:		Összesen:

Ha többet költesz, mint amennyi pénzed van, hiányod lesz. Ebben az esetben tudnod kell, honnan pótolod ezt a hiányt. Kölcsönkérsz? Eladsz valamit? Több munkát vállalsz? Ha azonban kevesebb a kiadásod, mint a bevétel, akkor felesleged lesz.



(De jó is lenne!) Ha minden héten, de legalábbis minden hónapban elkészíted a költségvetésedet, és nem csak leírod, de be is tartod, van rá remény, hogy mindig lesz pénzed, miközben mindent megveszel, amit eltervezel. Persze csak akkor, ha uralkodni tudsz pillanatnyi vágyaidon, és nem csábít el ötpercenként egy csillogó kirakat vagy egy reklám. Egy játék, egy CD, egy könyv, egy csoki, egy film vagy egy nemtudommicsoda felesleges kacat.

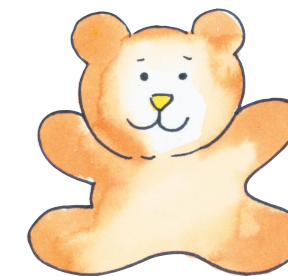
HOPPA! 

Nem kell mindenről lemondanod, hogy több pénzed legyen! A fukarság butaság. A pénz azért van, hogy jobban érezzük magunkat ma, miközben a holnapra is gondolunk.

Nem könnyű ellenállni a csábításnak. Még a felnőttek is úgy szórják néha a pénzt a boltokban és a bevásárlóközpontokban, mintha milliomosok lennének. Pedig a többségük egyáltalán nem az. Furcsa dolog a szegénység meg a gazdagság. Van olyan fiatal, aki havonta tízezer forint zsebpénzt kap, és huszadikán már nincs pénze, s van, aki csak kétezret kap, amiből a hónap végére még marad kétszáz forint. Mit gondolsz, hogy lehet ez?

Segít pénzed megőrzésében és a felesleges költségek elkerülésében, ha betartasz néhány szabályt.

- Orsi bement az áruházba, hogy megvegye kedvenc együttese CD-jét, amire összegyűjtötte a pénzt. A bejáratnál meglátott egy édes kis plüssállatkát, és a pénzből azt vette meg. Persze, ahogy kilépett az áruházból azonnal megbánta, amit csinált. . .



Amikor vásárolni akarsz, mindig tedd fel magadnak a következő kérdéseket: Valóban kell nekem az a dolog? Ha nem venném meg, nagyon rosszul érezném magam? Nincs valami fontosabb, amit meg akarok venni? Nem gyűjtök éppen valamire?

- Andi régen vágyott egy kerékpárra. Egy év alatt összegyűjtötte rá a pénzt, és megvette a közeli áruházban. Két hét múlva egy másik áruházban meglátta ugyanazt a kerékpárt, de 5000 forinttal olcsóbban.



Ha valamit meg akarsz venni, nézd meg több helyen, több boltban, mennyibe kerül. Ugyanaz a kerékpár vagy CD olcsóbb lehet az egyik helyen, mint a másikon, és örülni fogsz, ha több száz, esetleg több ezer forinttal kevesebbet kell kiadnod érte.

- Peti, a munkájával keresett pénzből megvette a legolcsóbb walkmant. Egy év múlva a walkman elromlott, és csak annyiért lehetett volna megjavítani, amennyibe eredetileg került. . .

Arra is vigyázz, hogy néha az a drágább, ami olcsóbb. Ez azt jelenti, hogy a rosszabb minőségű áru ugyan olcsóbb, de kevesebb ideig tart, hamarabb elromlik és a javítással együtt többbe kerül, mint ha a drágábbat vetted volna meg.



Heti költségvetésem

Az alábbi táblázatban elkészítheted a heti költségvetésedet. Igyekezz mindent beírni, amire általában pénzt adsz ki hetente, ne hagyj ki semmit! Ezután írd be tervezett kiadásaidat és legyél nagyon szigorú, hogy minél több pénzt takaríthass meg, és minél kevesebb felesleges dologra költs.

Heti pénzbevételem összesen (zsebpénz, munkabér, dugipénz nagytól stb.) Ft

Mire költök általában? (Ft)	Mennyibe kerül? (Ft)	Mire fogok költeni a jövő héttől? (Ft)	Mibe fog kerülni? (Ft)
	Összesen:		Összesen:

Ha többet költesz, mint amennyi pénzed van, hiányod lesz. Ebben az esetben tudnod kell, honnan pótolod ezt a hiányt. Kölcsönkérsz? Eladsz valamit? Több munkát vállalsz? Ha azonban kevesebb


a kiadásod, mint a bevételed, akkor felesleged lesz.

(De jó is lenne!) Ha minden héten, de legalábbis minden hónapban elkészíted a költségvetésedet, és nem csak leírod, de be is tartod, van rá remény, hogy mindig lesz pénzed, miközben mindent megveszel, amit eltervezel.

Persze csak akkor, ha uralkodni tudsz pillanatnyi vágyaidon, és nem csábít el ötpercenként egy csillogó kirakat vagy egy reklám.

Egy játék, egy CD, egy könyv, egy csoki, egy film vagy egy nemtudommicsoda felesleges kacat.



HOPPA! 

Nem kell mindenről lemondanod, hogy több pénzed legyen! A fukarság, hogy jobban érezzük magunkat ma, miközben a holnapra is gondolunk.

Nem könnyű ellenállni a csábításnak. Még a felnőttek is úgy szórják néha a pénzt a boltokban és a bevásárlóközpontokban, mintha milliomosok lennének. Pedig a többségük egyáltalán nem az. Furcsa dolog a szegénység meg a gazdagság. Van olyan fiatal, aki havonta tízezer forint zsebpénzt kap, és huszadikán már nincs pénze, s van, aki csak kétezret kap, amiből a hónap végére még marad kétszáz forint. Mit gondolsz, hogy lehet ez?

Segít pénzed megőrzésében és a felesleges költsékezés elkerülésében, ha betartasz néhány szabályt.

- Orsi bement az áruházba, hogy megvegye kedvenc együttese CD-jét, amire összegyűjtötte a pénzt. A bejáratnál meglátott egy édes kis plüssállatkát, és a pénzből azt vette meg. Persze, ahogy kilépett az áruházból azonnal megbánta, amit csinált...



Amikor vásárolni akarsz, mindig tedd fel magadnak a következő kérdéseket: Valóban kell nekem az a dolog? Ha nem venném meg, nagyon rosszul érezném magam? Nincs valami fontosabb, amit meg akarok venni? Nem gyűjtök éppen valamire?

- Andi régen vágyott egy kerékpárra. Egy év alatt összegyűjtötte rá a pénzt, és megvette a közeli áruházban. Két hét múlva egy másik áruházban meglátta ugyanazt a kerékpárt, de 5000 forinttal olcsóbban.



Ha valamit meg akarsz venni, nézd meg több helyen, több boltban, mennyibe kerül. Ugyanaz a kerékpár vagy CD olcsóbb lehet az egyik helyen, mint a másikon, és örülni fogsz, ha több száz, esetleg több ezer forinttal kevesebbet kell kiadnod érte.

- Peti, a munkájával keresett pénzből megvette a legolcsóbb walkmant. Egy év múlva a walkman elromlott, és csak annyiért lehetett volna megjavítani, amennyibe eredetileg került...

Arra is vigyázz, hogy néha az a drágább, ami olcsóbb. Ez azt jelenti, hogy a rosszabb minőségű áru ugyan olcsóbb, de kevesebb ideig tart, hamarabb elromlik és a javítással együtt többbe kerül, mint ha a drágábbat vetted volna meg.



Hova tegyem a megtakarított pénzemet?

Mondjuk, van pénzed és be is tudod osztani. Még félre is tudsz rakni belőle. Hol tartanád megtakarított forintjaidat? A fiókodban vagy a perselyedben? Esetleg bedugnád a párnád vagy a szőnyeg alá?

A kutya házába, a papagáj kalitkájába? Azt is lehet, de ha a bankba teszed, jobban jársz. Először is vigyáznak rá. Nem fordulhat elő, hogy a húgodnak vagy bátyádnak sürgősen szüksége lesz egy kis csokira, és kölcsönkéri

a pénzedet, amit majd elfelejt megadni.

Másodszor: a bankban kamatot fizetnek, azaz a betéted után minden

évben egy kicsivel többet kapsz vissza.

Ha minden évben beteszelsz 10 000 forintot a bankba, és évente 10 százalék a kamat, akkor a pénzed

a 2. évben	11 000 forint,
a 3. évben	12 000 forint,
a 4. évben	13 300 forint,
az 5. évben	14 600 forint,
a 10. évben	23 600 forint,
az 50. évben	1 067 200 forint,
és a 100. évben	125 000 000,
	azaz 125 millió forint lesz.

(Illetve 100 év múlva ez a pénz valószínűleg már nem a tiéd lesz, hanem a gyerekeidé meg az unokáidé. Bár ki tudja?... Ha 120 évig élsz, és miért ne élnél addig, akkor még néhány évig élvezheted ezt a vagyont.) Ha a pénzedet betetted a bankba, kapsz egy betétkönyvet, és ezzel bármikor kivehetsz a pénzedből annyit, amennyire szükséged van. De ha vásárlás előtt nem akarsz bemenni a bankodba, akkor pénz nélkül is tudsz fizetni.

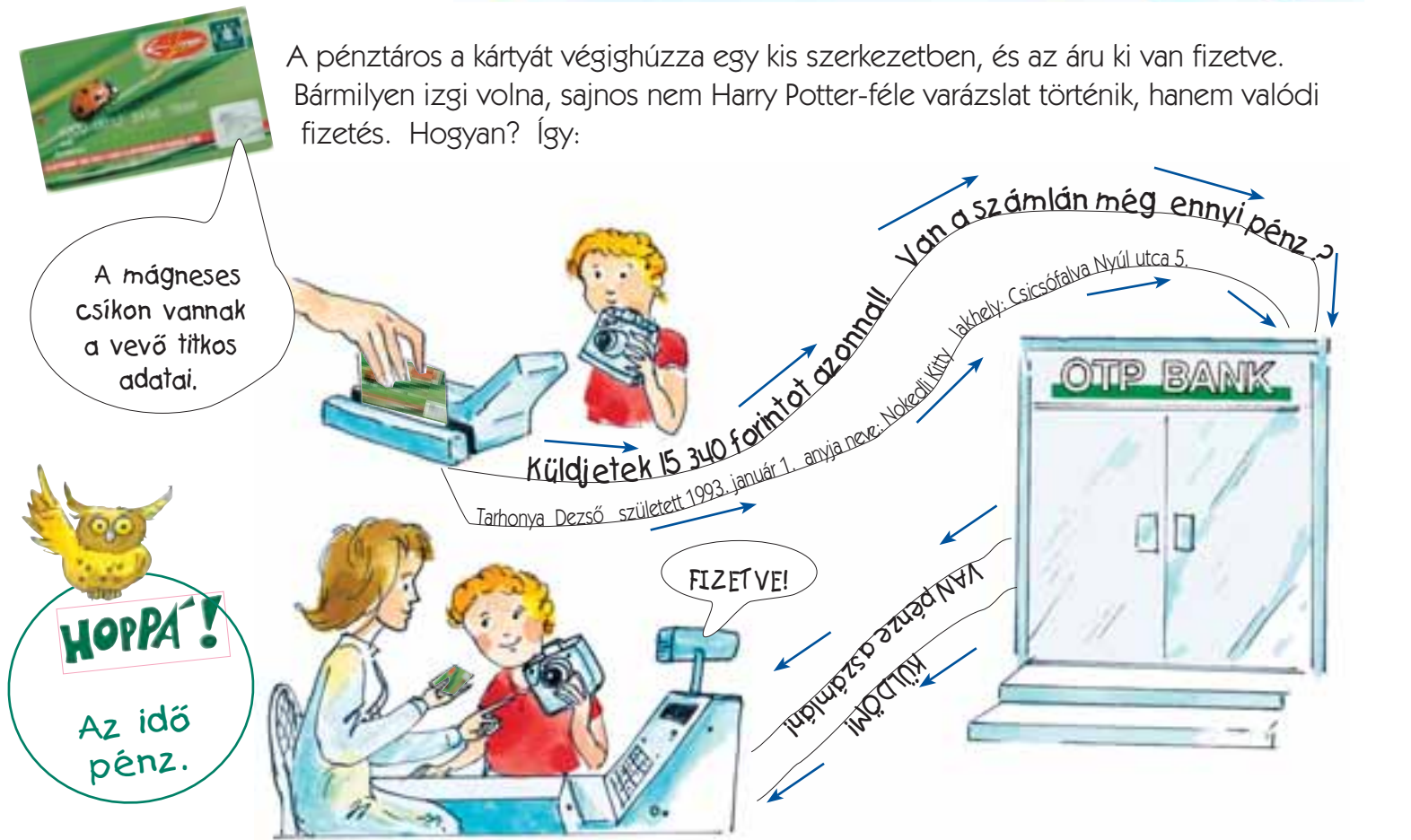


Vásárlás pénz nélkül

Gondolom, tudod, hogy a pénz nélküli vásárlás nem a lopásról szól. A tolvajokat manapság egyébként is lebuktatja az a sok tükör, meg videokamera, meg elektromos vészjelző a boltok kijáratánál. Bizonyára láttál már olyan kis színes műanyaglapocskát, amelyet a felnőttek pénz helyett nyújtanak át a pénztárosnak, amikor vásárolnak valamit.



A pénztáros a kártyát végighúzza egy kis szerkezetben, és az áru ki van fizetve. Bármilyen izgi volna, sajnos nem Harry Potter-féle varázslat történik, hanem valódi fizetés. Hogyan? Így:



De jó volna neked is egy ilyen kártya, ugye?!
Kapaszkodj meg! A gyerekeknek hétéves koruktól már lehet bankkártyájuk!



Persze,
ha a bankszámláról elfogy a pénz,
akkor a Bank azt fogja üzeni
a pénztárgépnek, mikor kártyával akarunk vásárolni, hogy: NO MONEY! NINCS PÉNZ!
Figyeld meg, hogyan vásárolnak a felnőttek a bankkártyával!

JÁTÉK! Lépésről lépésre

(Nehéz! Csak nagyobbaknak!)

HÚZD ALÁ A JÓ VÁLASZOKAT! VIGYÁZZ! BECSAPÓS!

A kártyabirtokos vevő odaadja a pénztárosnak a kártyáját?	IGEN	NEM
A pénztáros elteszi a kártyát a fiókjába?	IGEN	NEM
A pénztáros végighúzza a kártyát a kártyaleolvasó szerkezetben?	IGEN	NEM
A szerkezet rányomtat valamit a kártyára?	IGEN	NEM
A kártyabirtokosnak be kell ütnie a gépbe a titkos kódját?	IGEN	NEM
A bank elektronikus úton ellenőrzi, hogyan a megadott kód helyes-e s hogy van-e pénz a számlán?	IGEN	NEM
A kártyaleolvasó szerkezet eltünteti a kártyát, ha a kód hibás?	IGEN	NEM
A szerkezet kinyomtat egy számlát a vásárlás összegéről?	IGEN	NEM
A kártyabirtokos vevőnek alá kell írni a számlát?	IGEN	NEM
A pénztáros odaadja a vásárlás összegét a vevőnek?	IGEN	NEM
A pénztáros összehasonlítja a kártyabirtokos aláírását a kártyán található eredeti aláírással?	IGEN	NEM
A pénztáros visszaadja az elfogadott kártyát, és a számla másolatát?	IGEN	NEM
A kártyabirtokos vevő elteszi a kártyát, és készpénzzel kifizeti a megvásárolt árut?	IGEN	NEM



A kód egy titkos négyjegyű szám, amelyet csak a kártyabirtokos ismerhet.
Hacsak nem olyan agyalágyult, hogy kifecsegi másnak.

A kártyával nemcsak vásárolni lehet, hanem a pénzedhez is hozzájuthatsz mindenütt, ahol bankjegykiadó automatát találsz.
Ha nem láttál még ilyet, sétálj el a legközelebbi bankfiókba és nézd meg!



Olyan, mint egy kis falba épített fémszekrény. A szekrényke egyik nyílásába bedugod a kártyádat. Ekkor a gép képernyőjén egy szöveg azt kéri: üsd be a titkos (PIN) kódodat.

Ha a számbillentyűk segítségével beütöd, a gép megkérdezi, mennyi pénzre van szükséged. Ha beírod az összeget, elkezd zörögni és egy nyílason kitolja a kért pénzt.
(Persze csak akkor, ha a PIN kódodat jól írtad be és a számládon van annyi pénz, amennyit kérsz.)



Fizetés pénz és kártya nélkül

A fizetés legkényelmesebb módja. Ülünk otthon papucsban a számítógép előtt, vagy éppen a világ túlsó felén nyaralunk, vitorlázunk a tengeren, vagy fenn vagyunk egy havas hegycsúcson, és mobillal vagy lappal a kezünkben – tillárom haj! – az interneten keresztül pizzát, mentőkutyát vagy helikoptert rendelünk, és egy titkos kód segítségével a számlánkról fizetünk. Azt hiszem, az unokád már azt sem fogja tudni, mi az, hogy pénz. Talán már bankkártya se lesz! Mindenki a saját ujjlenyomatával vásárolhat majd, mert abból nincs két egyforma a világon. Csak odamegyünk majd a fagyishoz, az ujjunkat rányomjuk egy



ujjlenyomat-leolvasóra, és már vihetjük is a gombócokat. Vagy az autószalonból az autót.

De az ujjunkkal szállhatunk fel a metróra, a vonatra és a repülőgépre is. Egy érintés és a számlánkról már le is vették a fagyit vagy az utazás árát.

A jövő nagyon közel van. Aki ezt a könyvet olvassa, és még nem múlt el húsz éves, olyan

pénzügyi és kereskedelmi módszerekkel, újításokkal fog találkozni élete során, amit ma el sem tudunk képzelni.



HOPPA!

A pénz nem boldogít,
de ha nincs,
akkor nem boldogulunk.

Mi az, hogy piac?

Lökött a kérdés – gondolhatod. A piacon az árusok például almát, répát, tyúkot meg tököt árúsítanak a vevőknek. Igazad van, az is piac.

De piacnak nevezzük az egész – termeléssel meg kereskedéssel foglalkozó – világot is. Hiszen a Rubik-kockát Kolumbiában adják el, a kolumbiai banánt Magyarországon, a magyar paprikát New-Yorkban, az amerikai számítógépet meg mindenütt, ahol szükség van rá.

Áruk, termékek röpködnek a világ egyik végéből a másikba, a másiktól meg az egyikbe. Tehát az egész világ egy nagy piac!...

Aki ebben a világban akar dolgozni, élni, és meg akar állni a saját lábán, annak meg kell tanulnia: mi az, hogy piac. Egy kicsit erről szólt az egész könyv, s ennek megértésében szeretnék segíteni neked most is.

Még tízévesek sem lehettünk, amikor volt egy csodálatos játékunk: a piacozás. Gellért Gabi unokatestvérünkkel játszottuk, aki időnként nálunk nyaralt. Itt az idő megköszönni neki, hogy játékaival megtanított bennünket az árutermelésre, a kereskedésre, a pénz értékére és a piac törvényeire. Ezt a játékot te is eljátszhatod a barátaiddal, osztálytársaiddal, testvéreiddel, rokonaidal. Nagyon izgalmas, de nem rövid játék. Csak akkor kezdjétek bele, ha legalább egy fél napotok van rá.



Játsszunk piacot!

A játékosok mindegyike piaci árus, akár ketten vagytok, akár húszan. A lakásban, az udvaron, a kertben vagy akárhol mindenki keres magának egy elárúsítóhelyet.

(Mi, a testvéreimmel egymástól távolabb jelöltük ki a „boltjainkat”, hogy ne lessük el egymás titkait.)

Választunk valakit magunk közül, lehetőleg a legidősebbet, aki piacfőnök lesz. Ő ügyel arra, hogy mindenki becsületesen kereskedjen, ő tesz igazságot a vitás kérdésekben, és ő készíti el a pénzt, amivel majd vásárolni lehet. (Ebben persze mi is segíthetünk neki.) A pénzt, a valódi pénzhez hasonló nagyságú papírszeletekből kell csinálni a lehető legegyszerűbben. Elég, ha a piacfőnök vagy az általa kijelölt játékosárs a papírdarabokra írja a pénz értékét: 10 forint, 20 forint, 100 forint, 200 forint, 500 forint, és aláírja a papírt, hogy ne lehessen hamisítani.

A kisebb értékű pénzekből minden játékosnak készítsünk 10-10 darabot, a nagyobb értékűből elég 5-5 példány.

Eközben a játékosok, vagyis az árusok összeszedik az árucikkeket, elkészítik a termékeiket, amelyeket el akarnak adni. Erre a munkára legalább egy órát kell szánni. Mindenki csak a saját tárgyait árúsíthatja, de leginkább olyan dolgokat, termékeket, amelyeket a természetben talált vagy ő készített.

(Mi egykor szép kavicsokat, üvegdarabokat kerestünk, őszibarack

magjából sípot csiszoltunk, sárgabarack magját feltörtük, abból az ehető magot összegyűjtöttük, növényekből láncot fűztünk, mezei virágokból csokrot kötöttünk, papsajtot szedtünk és megpuoltuk, botból íjat feszítettünk, csúzlit készítettünk, vízből limonádét kevertünk, csillagtésztaból gyöngyöt fűztünk, képet festettünk, kukoricabajuszából szakállt készítettünk...)

Valójában minden, amit a természetben, vagy otthon, a kacsatok között találsz, és rendbe hozol, megtisztítasz, eladható áru lehet, mert nem az áru értéke a fontos, hanem a piacozás, a játék.

Még néhány falevél vagy virág is a pultra – földre, asztra – kerülhet, mert szépek vagy le lehet préselni. De odakerülhetnek a kidobott



és kiegyenesített szögek, dobozok, kimosott üvegek, flakonok, hiszen valamire, valamikor, valahol minden felhasználható!

Fontos, hogy a piacot egy előre megjelölt időpontban nyissa meg a piacfőnök. Ez nem azt jelenti, hogy utána már nem lehet új termékeket keresni, készíteni, hanem hogy attól kezdve mindenki árúsíthat, és mindenki vásárolhat. A piacfőnök mindenkinek ugyanannyi pénzt ad. A pénzre mindenki ráírja a saját nevét. Ettől kezdve szabad a vásár. Adunk, veszünk, iszunk, eszünk, ahogy a valódi piacokon. Az a cél, hogy saját pénzünket minél okosabban, minél kellemesebb dolgokra elköltsük, s közben minél több árunkat, termékünket jó pénzért eladjuk.



Itt minden adható és vehető, mint az igazi piacokon! Aki érdekesebb dolgokat talál vagy készít, aki szebben,

ízlésesebben helyezi el az árúját, az jobban el tudja adni. Természetesen az árusok árúsíthatják művészi alkotásaikat, rajzaikat, szobraikat vagy akár a verseiket is.

De pénzt kérhetnek produkciókért vagy szolgáltatásért is.

Ha valaki megfizeti, elmondhatnak egy mesét, egy verset, elénekelhetnek egy dalt, furulyázhatnak

vagy éppen kézen állhatnak, bohóckodhatnak.

A fizető játékos kérésére játszhatunk pirospecsenyét, ugróiskolát vagy bármi mást, amit szoktunk. Labdázhatunk is.

Lőhetünk vagy dobhatunk kapura,

ha valaki vállalja, hogy kapus lesz. Ha a labda bemegy

a kapuba, a kapus fizet 10 forintot. Ha a kapus kivédi, mi fizetünk ugyanannyit.

Tilos valódi pénzért vásárolt termékeket, játékokat, könyveket, vagy otthonról elhozott ennivalókat árúsítani! (Hacsak nem te készítetted!)

A piacfőnök alapíthat egy bankot, ha maradt még pénze vagy többet készített, mint amennyit szétosztogatott.





Ha valaki odaadja a banknak a pénzét, a pénze ötpercenként egy százalékot kamatozik, azaz ezer forint egy óra alatt százhusz forintot. (Vigyázz! A kamat jó dolog, de amíg a pénz a bankban van, addig nem vásárolhatsz vele semmit, és lehet, hogy valaki megveszi előled, amit te szeretnél).

A bank adhat kölcsönt is, ha valakinek sürgősen kell a pénz, mert valamit meg akar venni, s nincs elég forintja. Ilyenkor a bank ötpercenként két százalékot kér, tehát egy óra alatt ezer forintra kétszáznegyvenet.

(Ez a kamat nem kicsi, de néha megéri kölcsönkérni, mert valamit azonnal és nagyon meg akarunk venni, és a kölcsönt részletekben is visszafizethetjük.)

FONTOS! A szabályokat meg kell beszélni, aztán egy papírra felírni és kifüggeszteni a piactéren. Azt is mindig pontosan fel kell írni, hogy ki mikor mennyi pénzt tett a bankba, illetve mennyit kért a banktól, s ezt alá kell írni.

A piacjátékot addig játsszuk, addig vásárolunk, addig találunk ki új és új termékeket, árucikkeket vagy pénzes vetélkedőket, produkciókat, amíg meg nem unjuk. Akkor a piacfőnök lefújja a piacozást.

Ha fontos, hogy a játéknak legyen „nyertese”, mint a társasjátékokban szokás, akkor megnézhetitek, kinek mennyi idegen (azaz nem a saját aláírásával megjelölt) pénze van: ki tudta a legtöbb árut a legtöbb pénzért eladni. A legtöbb pénz tulajdonosa az első helyezett. Persze ebben a játékban mindenki győz, mert érdekes, izgalmas és megmutathatjuk üzleti képességeinket.

A piacjátékot mindenki továbbfejlesztheti, alakíthatja, formálhatja saját ötletei, elképzelései szerint.

Úgy, ahogy az a valódi piacon, meg a világpiacon naponta történik.



Milliárdok munka nélkül?

Végül el kell árulnom (nem mintha te nem tudnád!), hogy nem csak szorgalmas vállalkozóként, lehet meggazdagodni.

Nyerhetsz milliárdokat például a lottón. Igaz, ha lottózol, csak annyi esélyed van a nyeresre, mint elrejtett kincseket találni a veteményeskertben.



Munka nélkül lehetsz gazdag akkor is, ha valaki rád hagyja a vagyonát, azaz örökölsz. Persze ehhez kell egy gazdag és gyermektelen nagybácsi vagy nagynéni, aki olyan ritka, mint a fehér holló meg a repülő tehén.

Amint azt te is tudod, dollármilliókat keresnek a híres filmsztárok, tévésztárok, énekesek és a legnépszerűbb sportolók: teniszezők és autóversenyzők, de ne irigyeld nagyon őket. Ők nem munka nélkül keresik a sok pénzt. Általában gyerekkoruktól kezdve

keményen megdolgoznak a sikerért, amihez sok kudarcra és bukásra vezet az út. És a siker gyakran csak rövid ideig tart. Aztán a sztárok nagy része eltűnik a lapok címlapjáról, a tévé képernyőjéről. Közülük sokan régi dicsőségükön rágódva mogorván ülnek otthon évekig. A csúcsról lefelé jönni általában rosszabb érzés, mint felfelé kapaszkodni, legyen a feljutás bármilyen nehéz.

A világ leggazdagabb embere, amint arról már írtam, Bill Gates, a Microsoft egyik tulajdonosa. Negyvenmilliárd dollárja van, ami elképzelhetetlenül sok pénz. Ha Bill Gates minden pénzét egydollárosokban egymás után tennék, ez a hatalmas pénzcső majdnem százötvenszer kerülne meg a földet az egyenlítőnél. Képzeld csak el, ott sétálnánk és kapkodnánk fel az egydollárosokat! „Király” lenne, ahogy mondani szokás.



HOPPA!

Ne irigyeld a gazdagot, kövesd a példáját!



A leghíresebb emberek között két filmrendező vezeti a leggazdagabbak listáját: Steven Spielberg és George Lucas. (Spielberg – többek között – A cápa, az E. T., az Indiana Jones és a Jurassic park rendezője, míg Lucas filmjei közül a Csillagok háborúja a legsikeresebb.)

Az ismert milliárdosok listáján ezután megtalálható még J.K. Rowling, a Harry Potter könyvek írója, Michael Schumacher autóversenyző, a Rolling Stones együttes, Paul McCartney zenész, David Copperfield bűvész és Tom Hanks, Eddie Murphy, Jim Carrey, Ben Affleck és Jennifer Aniston, akik színészek.

A felsorolt sztároknak annyi pénzüik van, hogy közülük a legszegényebb is vehetne minden magyar általános iskolásnak egy számítógépet, egy videokamerát, egy drága kerékpárt és még mindig maradna elég pénze, hogy jól éljen.

Megjegyzem, gazdag ember lehetsz úgy is, ha feltalálsz valami sose volt újdonságot, mint Alfréd Nobel a dinamitot, Edison az izzólámpát, vagy Rubik Ernő a Rubik-kockát.

Ehhez persze folyton járni kell az agyadat, ha egy problémával találkozol, s bizony tanulni, tudni is kell, ha találmányokkal kísérletezel.

Például még senki sem találta fel a láthatatlanná tevő tablettát...

Anya, azt hiszem láthatatlan vagyok!

Miből gondolod?

A Kókai Évi mindig keresztülnéz rajtam.



Sajnos, a ma még a gyógyíthatatlan betegségek ellenszerét sem találta fel senki. Pedig azzal is dollármilliókat lehetne keresni. Nem beszélve arról, milyen hálás lenne a feltalálónak az emberiség. Lehet, hogy ez a feladat rád vár? A magyar futball számára is nagy szükség volna egy-két olyan zsenire, mint Puskás Ferenc volt.

Simán megnyernék a legközelebbi világbajnokságot. Arról nem is beszélve, hogy egy ilyen focista annyi pénzt keresne, hogy tizennégy karátos aranyból készíthetné el az autóját. Neked hogy megy a foci?

De még feltalálónak vagy futballzseninek sem kell lenned ahhoz, hogy szupervastag legyen a bankszámlád. Tanulással, tehetséggel, akarattal szinte minden szakmában, foglalkozásban eljuthatsz egy olyan színvonalra vagy beosztásba, ahol anyagilag gondtalan életet biztosíthatsz magadnak és szeretteidnek. A boldogsághoz persze nemcsak pénz kell, hanem az is, hogy szeretet vegyen körül, és elégedett legyél a munkáddal meg az életeddel. S ha még pénzed is lesz a számodra szükséges dolgok beszerzéséhez, te lehetsz a legszerencsésebb ember a világon. Hoppá!

Megfejtések

CSEREBERÉLJÜNK!

kerékpár magnós, CD-s rádió
szuper számítógép 1 hét Londonban
Túró Rudi rágógumi
golyóstoll tábla csoki
kempingsátor gumicsónak
görkorcsolya videojáték
hifitorony videomagnó
futball-labda Barbie baba
zsemle léggömb



KIKNEK MIT?

nyaralni készülő család virágok locsolása
kutyatulajdonos kutyasétáltatás
kertes házban élő fűnyírás
kocsitulajdonos kocsi lemosása
lányok a suliban gyöngysor, karkötő
idősebb házaspár bevásárlás
gyöngén látó néni felolvasás
bukásra álló Tomika szülei korrepetálás
elfoglalt üzletember szendvics, pizza házhoz szállítása
óvodások felfújt léggömbök, papírforgó, süti
zöldségkertész gyomlálás
élelmiszerboltos polcok feltöltése áruval
tó mellett strandoló fagyaltárusítás



MI MIBE KERÜL?

Palacsintasütés	
hozávalók	ár
2 tojás	40
10 dkg liszt	20
1 dl olaj	25
20 dkg lekvár	50
15 dkg túró	120
5 dkg porcukor	
Összesen:	370

Ékszerkészítés	
hozávalók	ár
1 zacskó apró gyöngy	100
1 zacskó nagyobb gyöngy	200
5 m fonal, (damil)	50
kapcsok	48
	15
Összesen:	398



MELYIK VÁLLALKOZÁST MIVEL REKLÁMOZNÁD?

Fűnyírás szomszédoknak vagy szőlőkötözés, kertgondozás, kacsozás stb.

Mézeskalács figurák születésnapra

Kocsimosás

Ékszerkészítés iskolatársainknak

Gyerekefelügyelet

Korrepetálás

Felolvasás gyöngén látóknak, idősebbeknek

Megunt holmik kiárúsítása a garázsunkban

Bevásárlás

Fagyí vagy újság árusítása a strandon

személyes megkeresés, szóbeli reklám

mézeskalács uzsonna az ismerős óvodában, és ajánlat a szülőknek az óvónők közvetítésével részletes ajánlatunk cédulán a szomszédok kocijának szélvédőjére

rajzos plakát az iskolánkba

kisgyermekes szülők személyes megkeresése

segítségkérés az iskolánk tanáraitól

személyes ajánlat az idősek otthona, vagy az öregek napközitthona vezetőjének





plakátok az utcánkban

sokszorosított levél eljuttatása az idősebb szomszédoknak személyesen vagy ismerősök, rokonok segítségével

hangos kiabálás



MIT GONDOLSZ, MIT REJT A NÉV VAGY A RAJZ?

 MATÁV	<u>telefon</u>	város	futballcsapat
 MAGYAR POSTA	zenekar	<u>posta</u>	vadászat
 AXELERO	állatkert	cirkusz	<u>internet</u>
 MICHELIN	<u>gumiabroncs</u>	játék baba	gyógyszer
 PRAKTIKER	társasjáték	<u>barkácsáruház</u>	csokoládé

VÁLLALKOZÁSOK ÉS ELNEVEZÉSEK

Kocsimosás

Bevásárlás

Fűnyírás

Korrepetálás

Mézeskalácssütés

Gyerekefelügyelet

Gyöngyfűzés, ékszerkészítés

Sárkánykészítés

Kutyasétáltatás

Akvárium berendezése

GYÉMÁNTFÉNY

KENGURU-SZOLGÁLAT

GYEPMESTER

Okosodó

Macimézes

BÉBI-széf

Esztelánc

HÉTFEJŰ

VAUSZOLGÁLAT

Aranyhalacska



LÉPÉSRŐL LÉPÉSRE

A kártyabirtokos vevő odaadja a pénztárosnak a kártyáját?

IGEN

NEM

A pénztáros elteszi a kártyát a fiókjába?

IGEN

NEM

A pénztáros végighúzza a kártyát a kártyaleolvasó szerkezetben?

IGEN

NEM

A szerkezet rányomtat valamit a kártyára?

IGEN

NEM

A kártyabirtokosnak be kell ütnie a gépbe a titkos kódját?

IGEN

NEM

A bank elektronikus úton ellenőrzi, hogy a megadott kód helyes-e s hogy van-e pénz a számlán?

IGEN

NEM

A kártyaleolvasó szerkezet eltünteti a kártyát, ha a kód hibás?

IGEN

NEM

A szerkezet kinyomtat egy számlát a vásárlás összegéről?

IGEN

NEM

A kártyabirtokos vevőnek alá kell írnia a számlát?

IGEN

NEM

A pénztáros odaadja a vásárlás összegét a vevőnek?

IGEN

NEM

A pénztáros összehasonlítja a kártyabirtokos aláírását a kártyán található eredeti aláírással?

IGEN

NEM

A pénztáros visszaadja az elfogadott kártyát és a számla másolatát?

IGEN

NEM

A kártyabirtokos vevő elteszi a kártyát és készpénzzel kifizeti a megvásárolt árut?

IGEN

NEM



Mit jelent?

ADÓSSÁG: banktól vagy baráttól kölcsönként pénz.

ALKALMAZOTT: olyan ember, aki fizetség fejében másoknak dolgozik.

BANK: pénzintézmény, amely a pénz megőrzésével, szaporításával és kölcsönzésével foglalkozik.

BANKAUTOMATA: olyan szerkezet, amelyből a bankkártya segítségével pénzhez juthatunk.

BANKBETÉT: az a pénzösszeg, amit elhelyezünk a bankban és kamatot kapunk érte.

BANKKÁRTYA: olyan kártya, amellyel készpénz nélkül is vásárolhatsz.

BEFEKTETÉS: az a pénzösszeg, amiből a vállalkozásunkat elindítjuk, megerősítjük és fenntartjuk.

CÉLCSOPORT: azoknak az embereknek a csoportja, akiknek a termékedet vagy szolgáltatásodat szánod.

CSEREKERESKEDELEM: pénz nélkül, árucserén alapuló kereskedelem.

ELŐLEG: annak a pénzösszegnek az első részlete, amit egy feladat elvégzéséért kapunk.

FIZETÉS: az a pénzösszeg, amit a munkaadók fizetnek alkalmazottaiknak a munka elvégzéséért.

HÍRNÉV: pozitív, elismerő vélemény egy áru, egy szolgáltatás vagy egy cég nevééről, minőségéről.

HITEL: az az összeg, amit kölcsönkérünk a banktól megadott időre, és kamatot fizetünk érte.

JÖVEDELEM: a teljes havi bevétel.

KAMAT: az a pénzösszeg, amit bankok fizetnek ügyfeleiknek, amíg ők kezelik pénzüket, vagy te fizeted a banknak, ha hitelt (kölcsönt) veszel fel.

KONKURENCIA: verseny olyan emberek között, akik hasonló termékeket gyártanak és forgalmazznak.

KÖLTSÉGVETÉS: a bevételek és a kiadások terve egy hétre, egy hónapra vagy egy évre.

MUNKAADÓ: munkavégzésért cserébe fizet az alkalmazottaknak.

MUNKABÉR: az elvégzett munkáért kapott pénz.

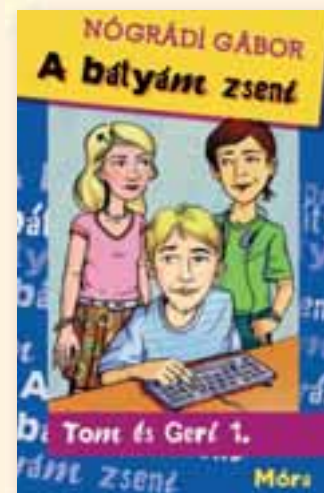
NYERESÉG: a befolyó bevételből vond le a kiadásokat, így megmarad a nyereség összege.

PÉNZ: az az eszköz, amit a munkánkért kapunk, hogy vállalkozásunkat fejlesszük vagy terméket és szolgáltatást vásároljunk.

REKLÁM: reklámokkal értesítheted célcsoportod tagjait termékedről, szolgáltatásodról.

PÉNZVISSZAFORGATÁS: a bevételünket nem költjük el, hanem a vállalkozásunkba fektetjük.

ZSEBPÉNZ: az az összeg, amit egy fiatal saját céljaira kap hetente vagy havonta.



TOM: „A tesóm dilis. Persze zseni is, mert feltalálta a szuper tolmácsprogramot, és így bármilyen nyelven beszélhetünk egymással. De azért dilis. Még szerencse, hogy itt vagyok én meg a hatodikosok szövetsége...”



Tom iskolatársa, Digó folyton a verekedéseivel dicsekszik. Tele van karmolásokkal, foltokkal. Aztán kiderül, hogy nem is verekszik... És nem csak hogy nem verekszik, de nagy veszély leselkedik rá. A kérdés: megmentse-e Digót, bár utálják?



Marci édesanyja magyar, édesapja Budapesten tanult arab orvos. A fiú ötvenmillió dollárt örököl egyiptomi nagyapjától. Húha! Az már pénz! Csakhogy a terroristák meg akarják szerezni az örökséget. Sikerül nekik?



A Marci öröksége folytatódik. A terroristák nem adják fel. Bosszút akarnak állni. Marci ismét csak a fel-feltámadó Cilire számíthat, valamint egy verébre, plusz egy rózsabokorra. No meg rád, kedves olvasó, aki egyszerre akarsz nevetni és izgulni.



Az unokái sem tudták, hogy a nagyjuk lánykorában Sellő néven titkos ügynök volt. Ez csak akkor derül ki, amikor Gerit elrabolják. Nagynak elő kell kapnia a palacsintasütőt, hogy szétcsapjon a banditák között.



A nagymama galambbá változik, hogy találkozhasson az unokájával. Cecilia beszélget a tesójával, aki még meg sem született. Ha képzeled magadnak egy kutyát, az meg is haraphat. Ha nevetni akarsz vagy meghatódni, akkor ez a te könyved.





ÉLETMŰSOROZAT

Nógrádi Gábor legsikeresebb könyvében negyven állat panaszkodik, gúnyolódik, sír és kacag, miközben elmondja: hogyan él, és hogyan kell őt etetni, gondozni – szeretni. Tíz kiadás, százezer példány.



ÉLETMŰSOROZAT

Képzeld el, hogy reggel felkelsz, és már nem te vagy te, hanem valaki más a családból. Hogyan élsz, létezel helyette? És helyetted? (A Petepite az Év Gyerekkönyve lett, nemzetközi díjat kapott, és bekerült a tankönyvekbe.)

Nógrádi Gábor művei

www.nogradi.hu



ÉLETMŰSOROZAT

A Segítség, ember! folytatása talán még humorosabb és izgalmasabb, mint az előző kötet volt. Harminc kalandos, vidám történetben beszélnek, panaszkodnak, veszekednek, csúfolódnak az állatok. Nincs mindig igazuk!



ÉLETMŰSOROZAT

EMESE: „Megörülök! Papa átváltoztatott anyuvá! Anyu meg Mesi lett, vagyis én. Akkor most anyu maradok örökre? Nem mondom, tetszik, hogy felnőtt vagyok...” Pörgős, izgalmas, humoros történet. A regényből készült komédiát nagy sikerrel mutatták be a színházak.



ÉLETMŰSOROZAT

Minden és mindenki nevelhető? Nevelhető a kistestvérünk, a nagybácsink, a nagymamánk, a matematika tanárunk, a szomszéd, a rendőr, a muskátli és a padszomszédunk is! Akarsz a nevelés zsenije lenni? Vagy csak nevetni? Ez a könyv a te könyved.



Negyvenkét, világszerte ismert bölcsesség, mondás, szólás igazságát bizonyítják saját életükből vett példákkal a szerzők. „A türelem keserű, de gyümölcsesebb.” „A legjobb dolgok az életben nem dolgok.” „Ha azt akarod, hogy szeressenek, te is szeress.” stb. Más ismerni egy igazságot, más megérteni, és más alkalmazni az életünkben.



ÉLETMŰSOROZAT

Lajcsi elrabolja saját magát a barátai segítségével. Örület! Mit akar? Azt, hogy elvált szülei újra összeházasodjanak. A terve sikerül? Nem sikerül? A regény bekerült a tankönyvekbe és film is készült belőle.



ÉLETMŰSOROZAT

SAMU: „Anyu apja, a Papa hozzánk költözött. Én szeretem a Papát, ha háromszáz kilométer van köztünk, de megörülök, ha csak három méter! Segítség!” Élni és együtt élni, ez a legszebb és a legnehezebb feladat.

Nógrádi Gábor művei

www.nogradi.hu



ÉLETMŰSOROZAT

Hogyan kerül négy gyerek, egy történelemtanár meg egy vizsla az 1514-es parasztháború közepébe? És ha már ott vannak, miért akarnak találkozni a vezérrel, Dózsa Györggyel? Mernél velük menni?

A gyerekek állatait össze akarja gyűjteni a gonosz polgármester. Ki segíthet, ha a felnőttek félnek Garaitól? Naná, hogy Kinizsi Pál, Mátyás király hadvezére! No de ő már ötszáz éve halott! És akkor mi van? Fel kell támasztani! Humor, izgalom, történelem testközelből.



Papa megvédi az állatokat, és kis híján megverik. Papa úszni tanítja az unokáját, és majdnem megfullad. Papa ezermester, és tönkreteszi a mosógépet. Jaj, Papa!



ÉLETMŰSOROZAT

APA: „Megörülök tőled, Emmike! Nem öntheted a szemetet a szörfre, akkor sem, ha szemetelt! Nem te döntöd el, hogy mikor legyen kistestvéred! Nem hozhatsz haza sem egy síró kisfiút, sem egy kóbor kuttyát! Megörülök tőled, Emmike!”



Rob tanítás után kirohan az iskolából, és majdnem fellöki Anit. A lány sírva elszalad. A két fiatal délután együtt nevetgél a plázában. Ötvenhat tanú meséli el, mit látott. Ötvenhat tanú ötvenhat különböző történet. Miért látja mindenki másképpen ugyanazt?

Nógrádi Gábor művei

www.nogradi.hu



A tizennégy éves Alex lóg az iskolából, lop egy kutyát, hazudik, szemétkedik – haragszik a világra. Egyik gazsága követi a másikat. Még azt a lányt is becsapja, megalázza, akibe szerelmes, mert Vivi nem őt kedveli. Foltosnak, a lopott kutyának csodálatos képessége van: Alex minden gazembersége után éveket öregszik. (14+)



ÉLETMŰSOROZAT

Rémes nyaralás két londoni gyereknek egy világszerte kis faluban. A rokonság kedves, de a szobában egér meg pók szaladgál, és a klotyó kint van az udvaron! Eszter és Robert megszöknek. Át a Nyírségen, a Hortobágyon, a Tiszán hazaindulnak Angliába.



BENEDEK: „Tudom, hogy anya hazajön! Igaz, hatalmas vihar volt aznap reggel a tengeren, mikor anya eltűnt. Óriási hullámok, orkán és szél. De anya nagyon jó úszó volt. És hiába keresték, nem találták meg. Azért nem, mert él! Él egy szigeten. Vagy az ufók vitték magukkal. De visszahozzák...!”

Nógrádi Gábor művei

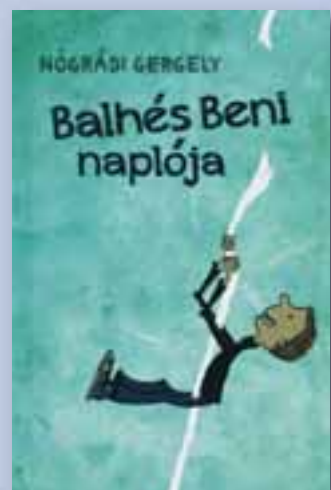
www.nogradi.hu



KRISZTI: „Nem megyek a nagyihoz! Nem megyek a tanyára! Se tévé, se telefon, se téroró! És tudom, hóvihar lesz! Nem akarok ott karácsonyozni! Segítségg!” Minden gyerek felnőttként tud cselekedni, ha nagyon muszáj!



A gyerekbanda csalókat, tolvajokat, rablókat foszt ki a nagy vezetésevel. Mi ez? Robin Hood család ma? De miért csinálják? A bűn, az bűn! Hecseki szerint nem?



Komisz egy kiskamasz ez a Beni! Mindent tönkretesz, mindenkit örületbe kerget. Főhősünk naplójából azonban kiderül, a rosszalkodásával pusztán szeretetet akar kicsikarni a felnőttekből. Csak ne volna olyan borzalmas a helyesírása! (A művet hangoskönyv változatban is kiadták.)

Nógrádi Gergely művei

www.gergelynogradi.com



A tizenkét éves Szilas Pali egy éjszaka kutyává változik. Vajon milyen varázslatos erők állhatnak az egyszerre háborzongató és mulatságos varázslat mögött? És vajon a szerelmese sem ismeri fel a fiút a kutyában?



Az afrikai kislány, Csicsi egy törzsi háborúban elveszti a szüleit. A koromfekete apróság a Vau! című regényből már jól ismert Szilas családhoz kerül. Érkezése után néhány nappal elrabolják. De miért? És mi lesz a sorsa?

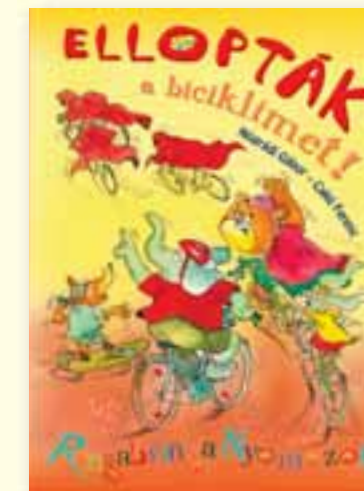


Sok száz tábla van az utcákon, az épületekben, a parkokban, a strandokon, azaz körülöttünk mindenütt. Vajon mit jelentenek? A nagyalakú, csupa rajzos könyvvel azt szeretnénk, ha egyetlen gyereket sem érne közlekedési baleset.



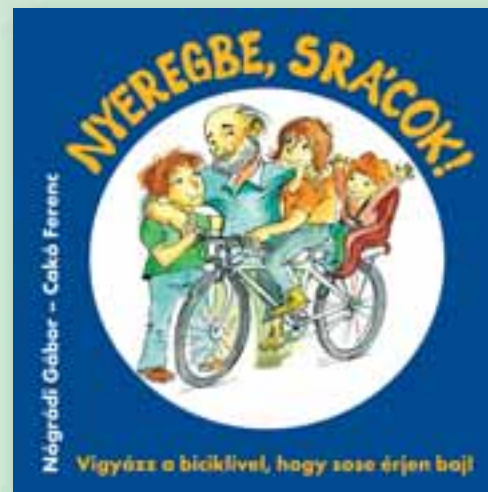
A nyúl, az elefánt, a mackó és a róka a legbonyolultabb bűnügyeket is kinyomozza. Minden oldal csupa rajz, játékos betű, rejtélyes, rejtélyes szöveg. Mire elolvasod, mire végigneveted, jobban fogsz olvasni. Tanulj szórakozva! Szórakozz tanulva!

Ringabringa sorozat 1.



A négy kis állatkölyök Karóka ellopott bicija után nyomoz. Mindenkinek van egy zseniális ötlete: hogyan lehetne a tolvajokat megtalálni. Ötlet van, eredmény nincs. A maci balettozik, az elefánt hegedül, a róka siránkozik, Nyíl-Nyúl pedig mindent feljegyez.

Ringabringa sorozat 2.



Nógrádi Gábor művei

www.nogradi.hu

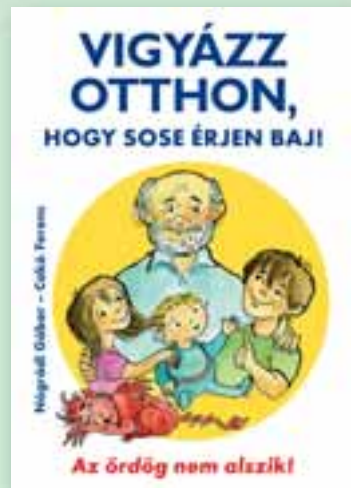
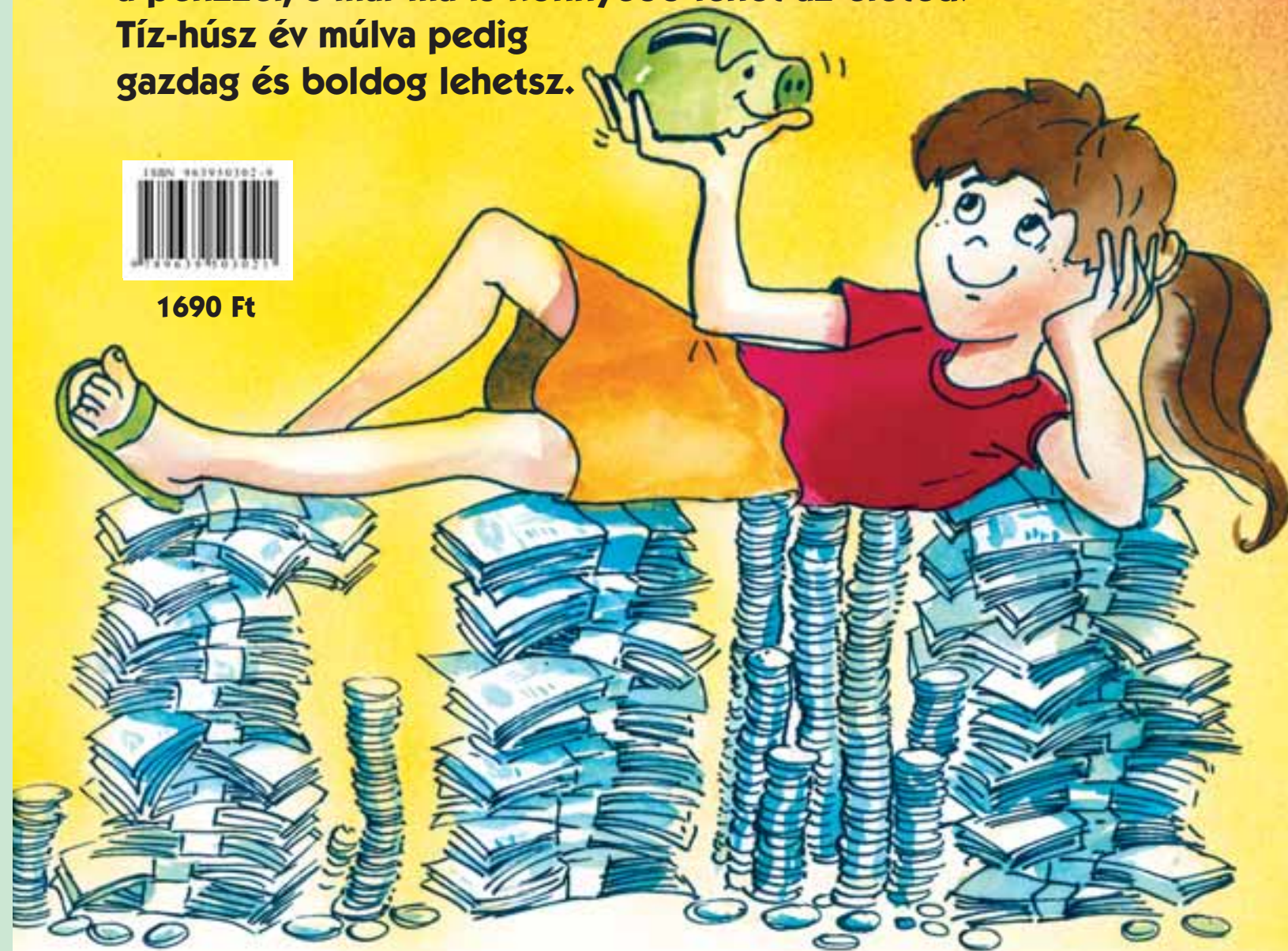


Százhatvan színes oldalon szórakoztatva, vidám szövegekből és rajzokból megtudható, mire kell vigyázni egy gyereknek az utcán, a hegyekben, az erdőben, a járműveken, a vízben és a viharban, a télen és a nyárban. Az életben.

Gazdag akarsz lenni te is? Ha igen, akkor neked szól ez a könyv. Humoros magyarázatokkal, vidám történetekkel, játékos feladatokkal, bölcs poénokkal és hetven karikatúrával mesél a meggazdagodás titkairól. Megtudhatod, hogyan oszd be meglévő forintjaidat, és hogyan kereshetsz pénzt most azonnal. Elmondjuk, hogyan lehet vállalkozni, másokkal közösen dolgozni, takarékoskodni és befektetni. Tanuld meg, hogyan kell bánni a pénzzel, s már ma is könnyebb lehet az életed. Tíz-húsz év múlva pedig gazdag és boldog lehetsz.



1690 Ft



Nógrádi Gábor

**TOLVAJ!
TOLVAJ!**

**Vigyázz az úton,
hogy sose érjen baj!**

Az aggódó Papa és három okos unokája tizenhat vidám történet segítségével mesélik el a gazdagon illusztrált könyvben, hogy az otthoni élet ugyan sok veszéllyel jár, de ezeket a veszélyeket el lehet kerülni.

A Vigyázz... , hogy sose érjen baj! című sorozat új könyve a lopások megelőzéséről, a lopott holmik vásárlásának és a talált tárgyak megtartásának veszélyéről szól. Sőt, a Papa és az unokák izgalmas, humoros történeteiben iskolai és utcai rablás is előfordul, de nyugalom: minden jó, ha jó a vége.

Várható megjelenés: 2020. május

Nógrádi Gábor

**A
CSERE**

**Adam
és Aaron**

Nógrádi Gábor új regényének főszereplői ikrek. Úgy hasonlítanak egymásra, mint két tojás. Kisbabák még, amikor Aaron eltűnik. Sok-sok év telik el, mire kalandos körülmények között a két fiú találkozik. De még akkor sem tudják, hogy testvérek.

Várható megjelenés: 2020. őszén